



ASOCIACION ARGENTINA
DE ECONOMIA POLITICA

ANALES | ASOCIACION ARGENTINA DE ECONOMIA POLITICA

L Reunión Anual

Noviembre de 2015

ISSN 1852-0022

ISBN 978-987-28590-3-9

Supervivencia de los flujos de exportación
argentinos

González, Bárbara
Cicowiez, Martín
Porto, Natalia

SUPERVIVENCIA DE LOS FLUJOS DE EXPORTACIÓN ARGENTINOS

Bárbara González
Martín Cicowiez
Natalia Porto

Supervivencia de los flujos de exportación argentinos

Bárbara N. González¹
UNLP

Martín Cicowiez²
UNLP

Natalia Porto³
UNLP

Versión Preliminar⁴
Agosto 2015

Resumen

Este trabajo analiza la duración de los flujos de exportación para Argentina entre 1993 y 2012. Mediante el uso de técnicas estadísticas no paramétricas se obtiene que la duración es corta, con una media de 2 años, aproximadamente, y una mediana de 1 año. Las estimaciones paramétricas y semiparamétricas indican que los determinantes principales de la supervivencia son un régimen de tipo de cambio flexible, la volatilidad del tipo de cambio real, los lazos geográficos y culturales entre socios comerciales, el tamaño de la economía de destino y el valor inicial de los flujos.

Palabras clave: Supervivencia, duración, flujos de exportación.

Clasificación JEL: F10, F14, C41.

Abstract

This paper analyzes the duration of Argentina's export flows between 1993 and 2012. Employing non parametric statistical techniques, it is found that duration is short, with a mean of approximately 2 years and a median of 1 year. The parametric and semi parametric estimations show that the main determinants of survival are a flexible exchange rate regime, the volatility of the exchange rate, the geographic and cultural bounds between partners, the size of the partner and the initial value of the flows.

Keywords: Survival, duration, export flows.

JEL Classification: F10, F14, C41.

¹ Email: barbarangonzalez@gmail.com

² Email: mcicowiez@cedlas.org

³ Email: natalia.porto@econo.unlp.edu.ar

⁴ Todos los errores y omisiones son de exclusiva responsabilidad de los autores. El presente trabajo forma parte de la tesis de Maestría de Bárbara N. González, con la dirección de Martín Cicowiez y Natalia Porto.

Contenido

I. Introducción	4
II. Revisión de la literatura.....	5
III. Datos.....	8
1. Descripción de los datos.....	8
2. Relaciones comerciales e intervalos de comercio	12
IV. Metodología.....	14
1. Estimación no paramétrica: Estimador de Kaplan-Meier	15
2. Estimación paramétrica y semi paramétrica: Modelos de Duración	15
V. Duración de las exportaciones argentinas: Resultados	18
1. Estimación no paramétrica: Estimador de Kaplan-Meier	18
2. Estimaciones paramétricas y semi-paramétrica: Modelos de Duración.....	19
3. Chequeo de robustez	25
VI. Conclusiones.....	25
Referencias	28

I. Introducción

Las teorías positivas del comercio internacional se ocupan de estudiar por qué los países comercian, qué bienes se comercian y qué firmas comercian. En este sentido, la literatura se ha concentrado en el análisis del proceso de entrada en los mercados de exportación (Roberts y Tybout, 1997; Das et al., 2007; Eaton et al., 2007) y ha ignorado el hecho de que el proceso de salida no sólo implica la decisión de salir sino también de la duración de la experiencia exportadora. Esta última constituye una dimensión no considerada explícitamente en los modelos teóricos tradicionales, que implican una dinámica relativamente predecible en el patrón de comercio: el mismo evoluciona lentamente o con una progresión lógica desde los países desarrollados a los sub desarrollados⁵. La implicancia que se podría derivar a partir de dichos modelos es que la duración de los flujos de exportación es relativamente larga. Este hecho se contrapone a la evidencia empírica hallada en diversos trabajos que señalan que la duración de los flujos comerciales es corta: la duración promedio se encuentra entre los dos y tres años mientras que la duración mediana es de uno o dos años, aproximadamente, dependiendo del nivel de desagregación de los datos. Estos resultados son robustos tanto al período bajo consideración como al tipo de producto analizado (bienes homogéneos, de referencia o diferenciados). La discrepancia entre las predicciones derivadas de los modelos y la evidencia empírica hallada sugiere que existe una micro-dinámica que no es capturada por los modelos teóricos (Besedes y Prusa, 2006a).

Numerosos autores señalan a la incapacidad para mantener relaciones comerciales durante largos períodos como la causa principal del pobre desempeño exportador en los países en desarrollo (Besedes y Blyde, 2010). Besedes y Prusa (2007) destacan que, para los países en desarrollo, el elemento clave para lograr un crecimiento sostenido en las exportaciones agregadas es alcanzar tasas de supervivencia más altas para los flujos comerciales ya existentes⁶. El BID (2005) estudia la aparición de nuevas y exitosas actividades de exportación en América Latina y el Caribe y se muestra que varios exportadores que entraron exitosamente a los mercados de exportación no pudieron sostenerse en el mismo por mucho tiempo. De este modo, los episodios en los que los países exportan determinados productos durante pocos años y luego se retiran del mercado no parecen constituir una excepción.

No sólo es importante comprender los factores que explican la entrada a los mercados de exportación sino también entender el proceso por el cual los flujos de exportación sobreviven y aumentan su volumen de modo de determinar si es posible implementar políticas públicas que impacten sobre su supervivencia. Un determinante importante de la supervivencia de los flujos de exportación es el tamaño inicial de los mismos. La alta tasa de riesgo asociada a los flujos inicialmente pequeños sugiere que las políticas públicas dirigidas a los pequeños exportadores deben ser consideradas con suma precaución (Brenton, Saborowski y Uexkull, 2009) dado que podrían tener un impacto débil sobre el crecimiento de las exportaciones (Rauch, 2007). Como la experiencia exportadora es producto y región específica, las políticas públicas que crean un sesgo en contra de las exportaciones existentes pueden limitar las oportunidades para lograr un crecimiento sostenido de las mismas (Brenton, Saborowski y Uexkull, 2009).

El objetivo de este trabajo es explorar la duración de los flujos comerciales de exportación para Argentina durante el período comprendido entre 1993 y 2012, analizando por cuánto tiempo se mantiene un flujo comercial y cuáles son los determinantes que influyen en el mismo. En este

⁵ La Teoría del Ciclo del Producto (Vernon, 1966) constituye un ejemplo dentro de dichos modelos. Grossman y Helpman (1991) introducen una variante en el modelo del Ciclo del Producto que viene dada por un líder en calidad.

⁶ Mediante un análisis contrafactual en el que calcularon cuál sería la tasa de crecimiento de las exportaciones de los países de América Latina si hubieran alcanzado la menor tasa de riesgo observada en los países desarrollados, concluyeron que el mayor crecimiento en las exportaciones de dichas economías viene dado por tasas de supervivencia más altas (margen intensivo) y no por la conquista de nuevos mercados (margen extensivo).

sentido, constituye un aporte original al ser el primero en analizar la duración de los flujos de exportación para nuestro país y, de esta forma, resulta relevante para la política económica. Se brinda evidencia novedosa referida a las exportaciones argentinas, que permite conocer y comprender la duración de los flujos y sus determinantes. De este modo, el trabajo destaca la importancia de incorporar una dimensión adicional a las políticas de promoción de exportaciones.

El trabajo se estructura de la siguiente manera. En la sección II se realiza una revisión de la literatura, tanto empírica como teórica. En la sección III se presenta una descripción detallada de los datos así como las principales estadísticas de resumen para distintas especificaciones. La sección IV detalla la metodología empleada y en la sección V se presentan los resultados y los chequeos de robustez desarrollados. Por último, la sección VI concluye.

II. Revisión de la literatura

La disponibilidad de datos de comercio altamente desagregados ha provocado el surgimiento de una nueva literatura. Feenstra y Rose (2000) son los primeros en utilizar dicha información, basando su análisis en las importaciones de Estados Unidos (EEUU) para el período 1972-1994. Investigan la Teoría del Ciclo del Producto⁷ rankeando los países en función del primer año en el que exportaban un producto a EEUU. El ranking es consistente con la teoría mencionada previamente. Schott (2004) investiga la especialización derivada de las diferencias en la proporción de factores y encuentra evidencia a favor dentro del producto analizado y evidencia en contra entre productos. Proudman y Redding (1998) y Redding (2001) investigan los cambios en el patrón de especialización a lo largo del tiempo. Tybout (2003) realiza una contribución a la literatura relacionada con la dinámica a nivel planta o firma. El BID (2005) presenta información referida a exportadores que entraron exitosamente a los mercados de exportación pero no pudieron sostenerse en el mismo por mucho tiempo. Los casos presentados son exportaciones de muebles confeccionados con materiales distintos a la madera, frambuesas frescas, productos elaborados con azúcar, productos de la industria biotecnológica, lencería, y trigo y sus derivados para Brasil⁸ (Da Rocha et al., 2008); exportaciones de mango y de la industria de células madres para México⁹ (Aragón et al., 2009); y vino, productos electrónicos, ranas y productos procedentes de la industria biotecnológica¹⁰ para Uruguay (Snoeck et al., 2009).

Dentro de la literatura empírica sobre duración de los flujos comerciales, las unidades de análisis ampliamente utilizadas son los flujos a nivel de producto-destino y a nivel de firma-producto-destino. Los primeros se definen como los flujos de un producto dado que realiza un país a otro país de destino determinado mientras que los segundos se definen como los flujos de un producto determinado que comercializa cada firma de un país dado con un país de destino determinado. Entre los trabajos empíricos sobre la duración a nivel de producto-destino se hallan los trabajos de Besedes y Prusa (2007), Besedes y Blyde (2010), Mirono y Requena (2008), Görg, Kneller y Muraközy (2008), Caron y Anson (2008), y Brenton, Saborowski y Uexkull (2009) mientras que a nivel de firma-producto-destino figuran los trabajos de Bosco Sabuhoro et al. (2006), Volpe Martincus y Carballo (2007), Eaton, Eslava, Kugler y Tybout (2008), Carballo (2007), y Fabling y Sanderson (2008).

⁷ En esta teoría un líder tecnológico desarrolla y exporta un producto determinado hasta que los demás países aprenden a producirlo y entran en el mercado. A medida que la tecnología se hace más estandarizada, más países producirán y exportarán el bien. Si estos países "seguidores" tienen costos relativos más bajos, eventualmente dominarán el mercado y echarán del mismo a los "líderes".

⁸ Se utilizaron datos provenientes del Sistema Armonizado (SA) con un nivel de desagregación de 6 dígitos.

⁹ No se especifica la fuente de datos ni el nivel de desagregación de los mismos.

¹⁰ La clasificación empleada fue la Nomenclatura Común del Mercosur, con un nivel de desagregación de 8 dígitos.

La literatura empírica anteriormente mencionada utiliza el estimador de Kaplan-Meier para analizar la función de supervivencia en forma no-paramétrica y el modelo de Cox para el análisis de regresión. Estos trabajos obtienen clara evidencia de que la mayoría de los flujos comerciales tiene una duración corta.

A continuación se presentan los trabajos mencionados previamente que analizan, de forma empírica, la duración de los flujos de exportación a nivel de producto-destino por un lado, y a nivel de firma-producto-destino, por el otro. Los autores emplean distintos niveles de desagregación y diferentes períodos para el análisis.

Besedes y Prusa (2007) y Besedes y Blyde (2010) muestran que la duración de las exportaciones tanto de varios países de América Central y del Sur y de los Tigres Asiáticos como de EEUU y la Unión Europea es corta. Ambos trabajos hallan la existencia de **dependencia negativa en la duración** (negative duration dependence)¹¹. Caron y Anson (2008) encuentran resultados similares para Brasil.

Brenton, Saborowski y Uexkull (2009) examinan la duración de los flujos de exportación para 82 países exportadores. Encuentran que los flujos de los países más desarrollados sobreviven durante períodos más largos que los flujos de los países menos desarrollados, sin distinguir el tipo de producto comercializado. El 59% de los flujos de los países de altos ingresos tiene una duración de aproximadamente un año mientras que para los países de bajos ingresos dicha cifra alcanza el 39%. Mientras que el 41% de los flujos de EEUU sobreviven más de 10 años, la cifra para Argentina sólo alcanza el 17%. Adicionalmente, hallan la presencia de **dependencia negativa en la duración** sin importar el país bajo análisis.

Mirondo y Requena (2008) examinan la duración de las exportaciones de las regiones de España, hallando que **la misma decrece rápidamente con el correr del tiempo**.

Görg, Kneller, y Muraközy (2008) analizan la duración de las exportaciones húngaras y encuentran que **el riesgo de exportar inicialmente aumenta** hasta alcanzar su nivel máximo entre el tercer y cuarto año de establecida la relación comercial **para luego decrecer rápidamente**.

La revisión de la literatura muestra que los flujos a nivel de firma-producto-destino tienen una duración mediana y media similar a la hallada en los trabajos cuya unidad de análisis es el flujo a nivel de producto-destino. Bosco Sabuhoro et al. (2006) para Canadá; Volpe Martincus y Carballo (2007) para Perú; Carballo (2007) y Eaton, Eslava, Kugler, y Tybout (2008) para Colombia y Fabling y Sanderson (2008) para Nueva Zelanda.

Albornoz et al. (2010) analizan qué factores influyen en la entrada, permanencia y salida de las firmas del mercado exportador utilizando datos censales de empresas argentinas exportadoras de manufacturas para el período 2002-2007. Concluyen que la incertidumbre relacionada con la exportación a nuevos destinos y al momento correcto para tomar esa decisión es un determinante central en las estrategias exportadoras de las firmas. En este sentido, dado que la entrada a nuevos mercados implica costos irre recuperables, la correlación de la rentabilidad exportadora entre distintos mercados le brinda incentivos a la firma para expandirse secuencialmente a nuevos mercados.

La literatura empírica identifica diversos factores que explican las razones por las cuales algunos flujos sobreviven y otros no. Los modelos gravitacionales han sido exitosos en explicar los volúmenes comerciados internacionalmente por lo que se cree que también deberían jugar

¹¹ Ésta indica que la probabilidad condicional de que un flujo comercial cese, disminuye con la duración. Es decir, parecería existir una especie de umbral a partir del cual una vez que una relación comercial se ha establecido y sobrevivido los primeros años, tiene altas probabilidades de continuar durante muchos años más.

un rol importante al momento de explicar la duración de los flujos comerciales (Besedes y Prusa, 2006b; Besedes y Blyde, 2010). En su especificación más básica, el modelo predice que el comercio entre dos países se encuentra relacionado de manera directamente proporcional a los niveles de ingreso respectivos y de forma inversa a la distancia entre ellos. En relación a la duración de los flujos, exportar a un mercado de gran tamaño puede disminuir los riesgos de que un flujo cese ya que la presencia de un gran número de compradores potenciales permite acomodar fácilmente las fluctuaciones en la demanda. La distancia entre países incrementa el tiempo y el costo de entrega de un producto y así aumenta el riesgo de que un flujo comercial cese cuanto más distantes se encuentren los mercados. Asimismo, el modelo destaca que la existencia de una frontera compartida o de un idioma común facilita el comercio entre dos países, influyendo así sobre la duración de los flujos comerciales.

Brenton, Saborowski y Uexkull (2009) destacan el rol de las asimetrías de información en la duración de los flujos comerciales. La necesidad de contar con información y conocimiento del mercado para poder insertarse exitosamente en el mismo, también explica el proceso de salida. Las entradas de poca duración también podrían estar reflejando procesos de búsqueda del socio comercial adecuado. Cuando la información sobre los costos de exportar se encuentra disponible a un bajo costo, es más probable que las entradas de corta duración y las salidas consecuentes sean menos frecuentes. Es más sencillo obtener dicha información cuanto mayor es la presencia de exportadores de otros bienes en el mismo mercado o cuanto mayor es la experiencia exportadora de ese producto específico.

Rauch (1999) presenta evidencia de que los costos de búsqueda son más altos para los bienes diferenciados¹² por lo que la proximidad geográfica, un idioma en común y lazos coloniales son más importantes para los bienes diferenciados que para los homogéneos que se comercian en mercados organizados.

Audretsch (1991) encuentra que la función de supervivencia de las firmas domésticas en EEUU difiere significativamente entre industrias, y que estas diferencias se deben a las condiciones de demanda y de tecnología de producción en las mismas.

La literatura teórica destaca principalmente el rol de los costos de información. Rauch y Watson (2003) analizan el comienzo de una relación comercial desde la perspectiva de la firma compradora perteneciente a un país desarrollado. El modelo sugiere que es más probable que los importadores comiencen una relación comercial con pedidos pequeños cuanto más alto sea el costo de búsqueda o cuanto menos probable sea que el exportador pueda satisfacer su pedido. Asimismo, los flujos comerciales que comienzan con pedidos más grandes, tienden a tener duraciones mayores.

Araujo y Ornelas (2007) caracterizan a los costos de información como un problema de cumplimiento de contratos. Los costos de información declinan a medida que se acumula experiencia exportadora¹³. El cumplimiento estricto de los contratos incrementa el nivel inicial de

¹² La clasificación que se sigue en el presente documento se basa en Rauch (1999). Los bienes se clasifican en bienes homogéneos, de referencia y diferenciados. Los primeros son aquellos que se comercian en mercados organizados por lo que cuentan con vendedores especializados que centralizan la información sobre los precios de los bienes. Los bienes de referencia no cuentan con una marca específica. Sin embargo, los precios de estos productos pueden ser hallados fácilmente sin hacer mención a la marca o fabricante. Estos "precios de referencia" son lo suficientemente aceptados por los distintos actores dentro de las industrias como para ser incluidos en publicaciones comerciales o especializadas. Por ejemplo, el precio de los productos de polimerización y copolimerización son publicados semanalmente en revistas especializadas como *Chemical Marketing Reporter* por lo que cualquier comerciante puede evaluar la rentabilidad de exportar el producto en base a estos "precios de referencia". Por último, los bienes diferenciados no cuentan con "precio de referencia". Los precios observados en cualquier destino del mundo deben ser ajustados por diferencias multidimensionales en las características de los productos. Esta demanda intensa de información limita el comercio de estos bienes en mercados organizados e impiden el arbitraje internacional de precios. Por este motivo, los importadores se embarcan en una búsqueda secuencial del exportador adecuado.

¹³ Los flujos iniciales son pequeños pero se incrementan a lo largo del tiempo a medida que el exportador conoce la reputación del importador. Por lo tanto, la probabilidad de retirarse del mercado de exportación cae a medida que la relación comercial entre el

exportación para las nuevas relaciones comerciales y propicia relaciones comerciales más duraderas.

Edwards (2009) analiza el impacto de la liberalización comercial en un contexto de costos de búsqueda y de matching entre compradores y vendedores fuera de las fronteras nacionales. Afirma que una vez que el proceso de búsqueda se realizó por un período prolongado, una alta proporción de firmas importadoras encuentran su socio comercial adecuado y son menos proclives a cambiar de proveedor. Esto podría explicar la "dependencia negativa" hallada por Besedes y Prusa (2006a) en las importaciones norteamericanas. Resulta menos probable que las firmas con relaciones comerciales establecidas reaccionen ante cambios en los precios relativos de otros proveedores, a diferencia de las firmas que aún se encuentran buscando un socio comercial satisfactorio. Esto sugiere "dependencia temporal" y que una secuencia inapropiada de reformas en las políticas comerciales pueden llegar a tener impactos adversos en el largo plazo.

El presente trabajo realiza un aporte a la literatura empírica al analizar la duración de los flujos de exportación de Argentina y al investigar cuáles son los determinantes principales de la tasa de supervivencia de los mismos.

III. Datos

1. Descripción de los datos

En el presente trabajo se emplean datos de exportaciones argentinas registrados según el Sistema Armonizado con un nivel de desagregación de 6 dígitos¹⁴, es decir, a nivel de sub partida, compilados por la División de Estadísticas de las Naciones Unidas (UN Comtrade). Se selecciona la primera revisión, correspondiente a 1988-1992, entre las cinco disponibles por ser la que cubre el período más largo, permitiendo así analizar con periodicidad anual la duración de los flujos comerciales para los años comprendidos entre 1993 y 2012. El análisis se lleva a cabo a nivel de producto-destino.

La base de datos permite analizar la totalidad de productos exportados y destinos con los que Argentina comerció en cada año. Existe un total de 28.649.440 de flujos comerciales potenciales que surge de considerar los 20 años comprendidos dentro del período, un total de 274 países y 5.228 productos. La base de datos contiene un total de 542.330 observaciones¹⁵, es decir, un 1,89% de los flujos comerciales (y observaciones) potenciales¹⁶.

A continuación se realiza una breve caracterización de las exportaciones argentinas teniendo en cuenta dos períodos de análisis distintos en función del régimen cambiario prevalente en cada uno de ellos: 1993-2001, con tipo de cambio fijo, y 2002-2012, con tipo de cambio flexible.

El **Cuadro N° 1** muestra la participación en el total del valor exportado de los diez principales sectores o capítulos durante los dos períodos, que no difieren significativamente aunque sí lo hace su participación relativa. El sector de "Residuos, desechos de la industria de alimentos, forraje para animales" y el de "Combustibles minerales, aceites, productos de destilación, etc." son los tres principales sectores en ambos períodos. Cabe señalar que los "Cereales" tuvieron

exportador e importador se prolonga a lo largo del tiempo.

¹⁴ Se utiliza datos a 6 dígitos ya que es el máximo nivel de desagregación disponible en la página web de UN Comtrade.

¹⁵ Cabe destacar que, siguiendo la práctica usual dentro de la literatura empírica de duración todas las observaciones con un valor total de exportación menor a los USD 1.000 fueron eliminadas de la base de datos dado que se considera que los flujos de menor monto constituyen errores de registración. Esto implica que se eliminaron 171.402 observaciones, lo que representa un 24% de la base de datos original.

¹⁶ La base de datos que emplea Nitsch (2007) representa alrededor de un 6% de las observaciones potenciales. En este sentido, la cifra hallada para Argentina resulta relativamente baja.

una caída importante en su participación durante el segundo período mientras que los “Vehículos, excl. trenes y tranvías” presentaron un incremento en su participación de 2 puntos porcentuales (p.p.) durante 2002-2012, llegando a la tercera posición¹⁷.

Cuadro N° 1. Diez principales sectores exportadores. Período 1993-2001 y 2002-2012

Período 1993-2001				Período 2002-2012			
Cap.	Descripción del capítulo	Partic.	Cant. Prod.	Cap.	Descripción del capítulo	Partic.	Cant. Prod.
27	Combustibles minerales, aceites, productos de destilación, etc.	12,72%	50	23	Residuos, desechos de la industria de alimentos, forraje para animales	12,52%	22
10	Cereales	10,02%	16	27	Combustibles minerales, aceites, productos de destilación, etc.	10,77%	36
23	Residuos, desechos de la industria de alimentos, forraje para animales	8,61%	23	87	Vehículos, excl. Trenes y tranvías	9,76%	75
15	Aceites y grasas animales y vegetales, productos de escisión	8,60%	50	15	Aceites y grasas animales y vegetales, productos de escisión	8,79%	47
87	Vehículos, excl. Trenes y tranvías	7,74%	74	10	Cereales	8,63%	16
12	Oleaginosas, frutos oleaginosos, granos, semillas, frutas	4,05%	31	12	Oleaginosas, frutos oleaginosos, granos, semillas, frutas	6,07%	33
03	Peces, crustáceos, moluscos, invertebrados acuáticos n.e.o.c.	3,71%	55	02	Carne y desechos comestibles	2,75%	40
41	Pieles y cueros en bruto	3,57%	32	84	Reactores nucleares, calderas, máquinas, etc.	2,49%	485
84	Reactores nucleares, calderas, máquinas, etc.	3,33%	491	26	Minerales, escorias y cenizas	2,39%	23
02	Carne y desechos comestibles	2,73%	46	73	Artículos de hierro y acero	2,21%	116
Total		65,09%	868	Total		66,39%	893

Fuente: Elaboración propia en base a UN COMTRADE.
n.e.o.c.: No especificado en otra categoría

El **Cuadro N° 1** muestra los diez principales productos exportados, su participación en el valor total de las exportaciones durante los dos períodos y la categoría de Rauch (1999) a la que corresponde cada bien comercializado. Durante todo el período se exportaron 4.800 productos.

De los diez principales bienes, ocho fueron exportados durante los dos períodos. La principal diferencia es que durante 2002-2012 los “Aceites de girasol o cártamo y sus fracciones” y el “Cuero bovino y equino” no figuran entre los diez productos con mayor participación pero sí lo hacen los “Camiones diesel propulsados con un peso bruto inferior a las 5 toneladas” y los “Minerales de cobre y sus concentrados”. Cabe destacar que durante el primer período, de los tres principales bienes exportados sólo uno constituía un derivado de la soja mientras que entre 2002 y 2012, los tres primeros bienes comercializados son productos sojeros.

Por último, en ambos períodos sólo dos de un total de diez productos exportados son clasificados como bienes diferenciados, con una participación de aproximadamente el 5% en ambos períodos. Adicionalmente, durante el primer período siete bienes y seis durante el segundo, son clasificados como homogéneos. Por este motivo, una proporción mayor de los flujos de exportación está expuesta a tener una duración menor dado que, tal como destaca la literatura, los bienes homogéneos tienen una probabilidad mayor de fracaso que el resto de los bienes. El hecho de que sean bienes estandarizados, con características comunes, que se comercian en mercados organizados hace que para un comprador sea sencillo cambiar de

¹⁷ Como se verá más adelante, la mayor participación de este sector es consecuencia del régimen especial –de intercambio compensado- que existe para el comercio automotriz con Brasil.

vendedor sin embarcarse en costos de búsqueda del socio comercial apropiado o en costos de información.

Cuadro N° 2. Diez principales productos exportados. Período 1993-2001 y 2002-2012

Período 1993-2001			Período 2002-2012		
Producto	Tipo	Partic.	Producto	Tipo	Partic.
Aceites de petróleo o de mineral bituminoso, excepto los aceites crudos	H	7,99%	Alimento para ganado y otros residuos sólidos de la extracción de aceite de soja	H	11,57%
Alimento para ganado y otros residuos sólidos de la extracción de aceite de soja	H	7,47%	Aceite de soja crudo	H	6,14%
Escanda, trigo blando y morcajo	H	4,78%	Porotos de soja	H	5,54%
Aceite de soja crudo	H	4,38%	Maíz (excl. semillas)	H	4,33%
Maíz (excl. semillas)	H	4,08%	Aceites de petróleo o de mineral bituminoso, excepto los aceites crudos	H	4,22%
Aceites de girasol o cártamo, y sus fracciones, por ej. aceite crudo	H	2,85%	Aceites de petróleo, etc., (excl. crudo); preparaciones	S/C	3,97%
Porotos de soja	H	2,83%	Escanda, trigo blando y morcajo	H	3,12%
Automóviles con motor de émbolo alternativo (de cilindrada entre 1.500 cc y 3.000 cc)	D	2,70%	Camiones diesel propulsados con un peso bruto inferior o igual a 5 toneladas	D	2,48%
Cuero bovino y equino, entero o dividido	D	2,52%	Automóviles con motor de émbolo alternativo (de cilindrada entre 1.500 cc y 3.000 cc)	D	2,23%
Aceites de petróleo, etc., (excl. crudo); preparaciones	S/C	1,72%	Minerales de cobre y sus concentrados	R	2,09%

Fuente: Elaboración propia en base a UN COMTRADE.
H: homogéneo; D: diferenciado; R: de referencia; S/C: sin clasificar.

**Cuadro N° 3. Diez principales productos exportados al bloque Mercosur+Chile
Período 1993-2001 y 2002-2012**

Período 1993-2001			Período 2002-2012		
Producto	Tipo	Partic.	Producto	Tipo	Partic.
Aceites de petróleo o de mineral bituminoso, excepto los aceites crudos	H	14,45%	Aceites de petróleo, etc., (excl. crudo); preparaciones	S/C	6,70%
Escanda, trigo blando y morcajo	H	7,57%	Automóviles con motor de émbolo alternativo (de cilindrada entre 1.500 cc y 3.000 cc)	D	5,72%
Automóviles con motor de émbolo alternativo (de cilindrada entre 1.500 cc y 3.000 cc)	D	6,20%	Aceites de petróleo o de mineral bituminoso, excepto los aceites crudos	H	5,65%
Camiones diesel propulsados con un peso bruto inferior o igual a 5 toneladas	D	3,12%	Escanda, trigo blando y morcajo	H	5,63%
Maíz (excl. semillas)	H	2,16%	Camiones diesel propulsados con un peso bruto inferior o igual a 5 toneladas	D	5,14%
Aceites de petróleo, etc., (excl. El crudo); preparaciones	S/C	2,08%	Automóviles con motor de émbolo alternativo (de cilindrada entre 1.000 cc y 1.500 cc)	D	2,43%
Aceite crudo de poroto de soja	H	1,75%	Automóviles con motor de émbolo alternativo (de cilindrada inferior a 1.000 cc)	D	2,28%
Transmisiones para motores de vehículos	D	1,51%	Gas natural en estado gaseoso	S/C	2,01%
Leche y nata en polvo, sin azúcar, con tenor graso menor a 1,5%	R	1,37%	Transmisiones para motores de vehículos	D	1,48%
Algodón, sin cardar ni peinar	H	1,25%	Propano, licuado	R	1,33%

Fuente: Elaboración propia en base a UN COMTRADE.

Cuando se analiza la participación de los principales diez productos exportados al bloque Mercosur+Chile¹⁸, se observa que la estructura exportadora difiere de la presentada anteriormente para todos los destinos (**Cuadro N° 3**). Durante el período 1993-2001, de los diez productos con mayor participación en el total exportado, tres constituían bienes diferenciados con una participación de 11% aproximadamente, mientras que en el período 2002-2012 lo eran cinco y su participación rondaba el 17%. Esto contrasta notablemente con lo observado a nivel global (**Cuadro N° 2**), donde sólo dos bienes son diferenciados¹⁹.

Cuadro N° 4. Exportaciones por tipo de bien según pertenencia al bloque Mercosur+Chile.
Período 1993-2012

		Diferenciado	De referencia	Homogéneo	Total
Mercosur+Chile	Participación	49,33%	24,80%	25,87%	100%
	Cant. de bienes	2.741	1.415	241	4.397
Restantes destinos	Participación	21,03%	19,23%	59,74%	100%
	Cant. de bienes	2.693	1.306	238	4.237

Fuente: Elaboración propia en base a UN COMTRADE.

Resulta interesante analizar la participación de cada tipo de bien en el total del valor exportado según pertenencia al bloque Mercosur+Chile²⁰ (**Cuadro N° 4**). La cantidad de bienes exportados no difiere significativamente entre destinos, aunque es levemente superior en el caso del Mercosur+Chile. Esto destaca la relevancia del comercio con dicho bloque ya que el mismo está conformado sólo por 5 socios comerciales que adquieren la misma cantidad de bienes que el resto de los destinos (alrededor del 36% del total del valor exportado por nuestro país). Una diferencia fundamental entre estos dos grupos emerge cuando se analiza la participación de las exportaciones según tipo de bien. En el caso del Mercosur+Chile, aproximadamente el 49% del valor exportado a dicho bloque proviene de la venta de bienes diferenciados y sólo un 26% se origina en el comercio de bienes homogéneos. En el caso de los destinos que no pertenecen a dicho bloque, las cifras son del 21% y 60%, respectivamente. También puede agregarse que del valor total exportado por Argentina en bienes diferenciados, el 55% aproximadamente tiene como destino Mercosur+Chile mientras que en el caso de las exportaciones de bienes homogéneos, sólo el 18% es adquirido por dicho bloque. Por último, cerca del 40% del valor total exportado por nuestro país en bienes de referencia tiene al Mercosur+Chile como destino final.

Respecto de los países receptores de las exportaciones argentinas, en el período 1993-2012 se exportaron bienes a 213 destinos. En el **Cuadro N° 5** se presentan los diez principales destinos en términos de su participación en el total del valor exportado. En ambos períodos Brasil constituye el principal destino para las exportaciones argentinas con una participación de cerca del 27% en el primer período y del 20% en el segundo. Chile se encuentra entre los tres

¹⁸ Si bien los Estados miembros del Mercosur son Argentina, Brasil, Paraguay, Uruguay y Venezuela; en el presente documento también se incluye a Chile dentro del bloque, a pesar de ser un Estado asociado, por la alta participación relativa del mismo como destino de las exportaciones argentinas.

¹⁹ Todos los bienes diferenciados que se exportaron en los dos períodos pertenecen al sector de "Vehículos, excl. trenes y tranvías", tendencia a favor de las exportaciones del sector automotriz que se intensificó durante el período 2002-2012. Tal como se comentara previamente, esto puede haber sido impulsado por el "Acuerdo sobre la Política Automotriz Común entre la República Argentina y la República Federativa del Brasil" (2006) que tiene por objeto expandir y diversificar el intercambio bilateral en el sector de la industria automotriz; expandir el total de la producción del sector; evitar un aumento en los niveles de integración vertical del sector terminal; aumentar la participación de partes, piezas y componentes, en especial de los componentes de elevado valor agregado o de elevado contenido tecnológico; estimular las inversiones en investigación y desarrollo tecnológico; y mejorar el balance de divisas.

²⁰ Se presenta la información para el período completo dado que los resultados no se alteran al analizar los dos sub-períodos (1993-2001 y 2002-2012) por separado. Las tablas para cada sub-período se encuentran disponibles.

destinos con mayor participación en los dos períodos mientras que EEUU pierde posiciones ante Chile y China en el período 2002-2012. Nueve de los principales diez destinos del primer período figuran también en el segundo, aunque cambiando la posición relativa. Cabe hacer notar que la participación de los diez principales destinos se reduce en 7 p.p. aproximadamente en el período 2002-2012. En el **Cuadro N° 5** también se presenta la participación de las exportaciones argentinas en el total importado por cada país durante los dos períodos y el PBI per cápita (en dólares internacionales del 2005) de los socios comerciales. Si bien Brasil constituye una economía de gran tamaño, las compras de productos argentinos representan el 24% y 16% del total de sus importaciones, para cada período. En el caso de Chile y Uruguay, economías más pequeñas, la participación de las compras de bienes argentinos alcanza el 26% y 17% en cada período y 42% y 30%, respectivamente. En el caso de Paraguay, la participación de las exportaciones argentinas en el total importado por dicho país durante 1993 y 2001 representa el 38%. Para el resto de los países, las ventas de bienes argentinos constituyen menos del 2% del total de importaciones de cada destino.

Cuadro N° 5. Diez principales destinos de las exportaciones argentinas. Período 1993-2001 y 2002-2012

Período 1993-2001				Período 2002-2012			
Destino	Partic.	Partic. exportaciones argentinas en total importado	PBI en milloes de USD (paridad de poder adquisitivo)	Destino	Partic.	Partic. exportaciones argentinas en total importado	PBI en milloes de USD (paridad de poder adquisitivo)
Brasil	26,67%	23,59%	10.070.000	Brasil	19,43%	16,40%	12.970.000
EEUU	9,92%	0,87%	88.450.000	Chile	8,09%	17,48%	1.641.000
Chile	7,99%	25,94%	1.122.000	China	7,77%	0,99%	59.090.000
Países Bajos	4,68%	1,54%	4.475.000	EEUU	7,59%	0,59%	112.200.000
España	3,48%	1,42%	8.399.000	España	3,78%	1,36%	11.230.000
Uruguay	3,30%	42,11%	240.400	Países Bajos	3,54%	1,12%	5.509.000
Italia	3,17%	0,82%	13.940.000	Alemania	2,50%	0,36%	24.160.000
China	2,62%	0,88%	25.540.000	Italia	2,44%	0,62%	15.700.000
Alemania	2,59%	0,36%	21.590.000	Uruguay	2,40%	29,62%	275.400
Paraguay	2,48%	38,24%	156.600	México	2,06%	1,19%	11.340.000
Total	66,90%	N/C		Total	59,61%	N/C	

Fuente: Elaboración propia en base a UN COMTRADE y Penn World Tables.

2. Relaciones comerciales e intervalos de comercio

Tal como se comentó anteriormente, la base de datos permite observar para cada año calendario el valor de las exportaciones argentinas a cada uno de los países de destino. Para cada combinación de país de destino y producto exportado (es decir, flujo o relación comercial), puede calcularse la duración como el número de años consecutivos durante los cuales se observan valores exportados mayores a USD 1.000. Estos diferentes períodos ininterrumpidos de comercio representan la principal unidad de análisis en el presente trabajo. Por este motivo, se transformó la base de datos original de forma de que cada observación dentro de la nueva base de datos indica un intervalo o período (en años) durante el cual se observa un flujo de exportación producto-destino determinado sin interrupción, o sea, cada observación representa un flujo producto-destino-intervalo determinado. Por ejemplo, si Argentina exportó el producto *i* al país *c* desde 1994 hasta 2000 inclusive, la longitud del intervalo o período en el que se

observa el flujo *ci* es de 7 años. Existen técnicas estadísticas de análisis de duración que se emplean para medir la cantidad de años que transcurre hasta que un país deja de exportar un producto determinado a un país dado, evento conocido como "fracaso". La cantidad total de períodos ininterrumpidos de comercio difiere de la cantidad total de relaciones comerciales ya que cualquiera de los dos países (el de origen o el de destino) puede decidir finalizar una relación comercial y revivirla más tarde. Por ende, estas relaciones comerciales que se repiten y vuelven a ocurrir en el tiempo se denominan "intervalos múltiples" de comercio.

La base de datos con observaciones a nivel producto-destino-intervalo, denominada caso de referencia²¹, contiene un total de 175.399 observaciones o flujos producto-destino-intervalos y 94.957 relaciones comerciales, definidas como pares productos-destinos (**Cuadro N° 6**). Existe un total de 4.800 productos exportados. El 10,27% de las observaciones se encuentra censurado a la izquierda, es decir, el primer año en el que se observó comercio entre dos países coincide con el primer año del intervalo teórico de análisis mientras que alrededor del 17% está censurado a la derecha, lo que indica que el último año de análisis es el 2012. La duración media observada fue de 3,09 años mientras que la duración mediana fue de un año. Cuando se compara estas cifras con las halladas en otros trabajos, pareciera ser que la duración de las exportaciones argentinas es al menos tan corta como las encontradas por otros autores para diversos países. Por ejemplo, Besedes y Prusa (2007) y Besedes y Blyde (2010) muestran que la duración de las exportaciones tanto de varios países de América Central y del Sur y de los Tigres Asiáticos como de EEUU y la Unión Europea es corta siendo la mediana de la duración de sólo 2 ó 3 años aproximadamente; Fabling y Sanderson (2008) encuentran que la duración de las exportaciones neozelandesas tiene una mediana de 1 a 2 años dependiendo del nivel de agregación.

Podría argumentarse que la brevedad de la experiencia exportadora es resultado de la forma en la que se mide el comercio. Para analizar esta hipótesis, se investiga si el uso de otras formas de definir los intervalos o de medir el comercio alteran las conclusiones²² (**Cuadro N° 6**).

Tal como puede observarse, en la mayoría de las especificaciones la duración media y mediana no se ven alteradas significativamente. Cabe destacar los casos en los que los umbrales son de USD 100.000 y USD 1.000.000, que tienen un aumento notable en las duraciones. Sin embargo, restringir la muestra de esta manera implica mantener sólo el 10% y 2%, respectivamente, de las observaciones del caso de referencia. Por todo esto, se toma al caso de referencia para realizar las estimaciones a lo largo del documento.

²¹ En este caso se incorporan en el análisis los países tal como se los conoce en la actualidad. Esto significa que no se toman en consideración aquellos países que se disolvieron o países antiguos que se unieron y formaron uno nuevo sino que se toman en cuenta los "nuevos países" y aquellos que existen sin uniones ni disoluciones desde 1993 en adelante, implicando así que el período de análisis teórico difiere según el país bajo estudio.

²² Ver descripción de las distintas especificaciones en la Sección 1 del Anexo .

Cuadro N° 6. Estadísticas de resumen

Especificaciones	Duración observada (en años)		Nro. total de observaciones	Intervalos censurados (%)		Nro. total de relaciones comerciales	Número total de productos
	Media	Mediana		Izq.	Der.		
Caso de referencia	3,09	1,00	175.399	10,27	16,63	94.957	4.800
Mercosur+Chile	4,64	2,00	39.290	18,27	23,88	17.931	4.613
Países fuera del bloque Mercosur+Chile	2,64	1,00	136.109	7,17	15,68	77.026	4.459
Censura izquierda	3,08	1,00	169.379	N/C	18,14	93.481	4.781
Primer intervalo	3,35	1,00	89.911	18,95	12,51	89.911	4.568
Un único intervalo	4,28	1,00	47.361	14,83	23,74	47.361	4.486
Error de medición (1 año)	4,09	2,00	133.414	9,56	21,86	89.911	4.568
Valor inicial > USD 10.000	4,22	2,00	61.090	14,06	27,67	48.777	4.147
Valor inicial > USD 100.000	5,65	2,00	17.366	21,88	35,85	15.151	2.507
Valor inicial > USD 1.000.000	7,11	3,00	3.613	30,83	41,24	3.184	801
Raíz cuadrada del valor inicial	5,18	2,00	133.414	9,56	21,86	89.911	4.568
Países viejos	3,25	1,00	131.694	9,54	21,84	88.557	4.566
Agregación a 4 dígitos	3,60	1,00	83.685	12,39	20,60	44.178	1.223
Agregación a 2 dígitos	4,81	2,00	18.244	17,13	27,69	9.293	96

Fuente: Elaboración propia en base a UN COMTRADE.

N/C: No corresponde.

IV. Metodología

El análisis de duraciones hace uso de técnicas estadísticas que tienen dos características especiales: la primera es que la variable de interés es el tiempo hasta que ocurra un evento predefinido, o duración. La segunda, es la presencia de observaciones censuradas.

Analizar duraciones implica definir tres elementos claves (Kiefer, 1988): un momento de inicio (comienzo del flujo comercial); una escala temporal (anual en este trabajo); y un evento que termine la duración (ausencia de comercio durante un año calendario)²³. El concepto estadístico central es la probabilidad condicional de la ocurrencia del evento (Kiefer, 1988), que se define como la probabilidad de que el evento predefinido, en este caso la finalización del flujo comercial, ocurra en el período t dado que no ocurrió antes. Recibe el nombre de “tasa de riesgo”.

Sea T una variable aleatoria no negativa continua que representa la duración hasta la ocurrencia del evento, siendo $f(t)$ su función de densidad y $F(T) = Pr\{T < t\}$ su función de distribución acumulada, la tasa de riesgo se define formalmente de la siguiente manera (Besedes y Prusa, 2003):

²³ Respecto a esta última definición, si bien en principio la decisión parece arbitraria, es importante reconocer que definir un lapso menor implica enfrentar el problema de la estacionalidad de la actividad de exportación para ciertos productos y/o mercados, que en el caso de no ser tenido en cuenta puede generar un exceso de entradas y salidas de los mercados de exportación. Asimismo, esta definición fue adoptada ampliamente en numerosos trabajos empíricos hallados en la literatura: Besedes y Prusa (2003, 2006a, 2006b y 2007); Brenton, Saborowski y Uexkull (2009); Carballo (2007); Nitsch (2007) y Volpe Martincus y Carballo (2007).

$$\lambda(t) = \lim_{dt \rightarrow 0} \frac{\Pr(t < T \leq t + dt | T > t)}{dt}$$

Se define también “la función de supervivencia”, que es el complemento de la función de distribución acumulada (Besedes y Prusa, 2003):

$$S(t) = \Pr(T > t) = 1 - F(t) = \int_t^{\infty} f(x)dx$$

La presencia de censura en estos modelos se debe a que, generalmente, para algunas observaciones no es posible conocer la duración completa hasta la realización del evento. La censura se puede presentar de dos formas: observaciones censuradas a la izquierda y observaciones censuradas a la derecha. Las primeras son aquellas para las cuales se sabe que la duración empezó antes del inicio del período para el cual se dispone de información, pero se desconoce cuánto antes. Las observaciones censuradas a la derecha son aquellas en las que el flujo de comercio existe en el último año del período bajo análisis. De esta forma, para estas observaciones se conoce que la duración es mayor a un valor determinado, pero se desconoce la duración con exactitud (Besedes y Prusa, 2003).

Los modelos de duración permiten resolver el problema de las observaciones censuradas a la derecha en el momento c bajo el supuesto de que éstas son representativas de las observaciones que tienen una duración al menos igual a c (Kiefer, 1988). El problema de las observaciones censuradas a la izquierda se considerará a través de un análisis de robustez siguiendo a Nistch (2007) y a Brenton, Saborowski y Uexkull (2009). Este análisis consiste en repetir los análisis de regresión para una muestra donde las observaciones censuradas a la izquierda han sido eliminadas de la misma.

1. Estimación no paramétrica: Estimador de Kaplan-Meier

El estimador de Kaplan-Meier es un estimador no paramétrico de la función de supervivencia que permite realizar análisis exploratorios respecto del efecto de distintas variables sobre la misma y, por ende, sobre el riesgo. Se define de la siguiente manera:

$$\hat{S}(t_j) = \prod_{j: t_j \leq t} \frac{n_j - f_j}{n_j}$$

Donde $\hat{S}(t_j)$ es la función de supervivencia estimada (Besedes y Prusa, 2003); t_i es el tiempo de supervivencia y d_i es un indicador si el evento definido ocurrió o no ($d_i=1$ si el evento ocurre y $d_i=0$ si el evento no ocurre) que surgen de una muestra dada de n observaciones independientes (t_i, d_i) , $i=1, 2, \dots, n$; n_j es el número de firmas en riesgo en t_j y f_j el número de firmas que tienen $d=1$ en t_j .

La estimación de la función de supervivencia se puede realizar para distintos grupos definidos a través de una variable, evaluando gráficamente las diferencias en la supervivencia de estos grupos.

2. Estimación paramétrica y semi paramétrica: Modelos de Duración

Los modelos de duración se pueden agrupar en dos grandes enfoques: modelos de riesgo proporcional (PHM por su nombre en inglés, proportional hazard models) o modelos de riesgo acelerado (AFTM por su nombre en inglés, accelerate failure time models) (Jenkins, 2005).

Los PHM restringen la distribución del término de error pero permiten distintas transformaciones de la duración para obtener un modelo lineal en las variables explicativas. En cambio los AFTM

restringen la transformación de la duración, pero permiten distintas distribuciones del término de error (Kiefer, 1988).

Los PHM suponen que el efecto de las variables explicativas es aumentar o disminuir el riesgo de manera proporcional para todas las duraciones. La función de riesgo se especifica de la siguiente manera (Cleves, Gould y Gutierrez, 2004):

$$h(t/x_j, \beta, h_0) = \Theta(x_j, \beta_x) h_0(t)$$

donde h_0 es la función de riesgo básica.

En la literatura empírica los PHM son los modelos más utilizados y dentro de estos, el modelo de Cox es la estrategia de estimación seleccionada. Por ello, este modelo será el punto de partida para el presente trabajo.

El modelo de Cox se caracteriza por ser un método semi-paramétrico, dado que a la función de riesgo básica h_0 no se le impone ninguna forma funcional para realizar la estimación, evitando así el sesgo en los coeficientes estimados por errores en la especificación de la función de riesgo básica (Dolton y van der Klaauw, 1995). Se estima a través de un enfoque de verosimilitud parcial.

La especificación del modelo de Cox cuando se considera que las variables explicativas cambian con el tiempo y se incorpora estratificación en la función de riesgo básica es (Lee y Wang, 2003):

$$h(t/x_j, \beta_x) = h_{s0}(t) \exp(x_j(t)' \beta_x)$$

Esta estratificación permite capturar el efecto de las variables que no cambian en el estrato. De esta manera es posible controlar por efectos no observados a este nivel, que son incorporados en la función de riesgo básica específica para cada estrato²⁴.

El segundo modelo empleado en el presente trabajo es el de Weibull, modelo de riesgo proporcional definido de forma paramétrica, cuya especificación es (Cleves, Gould y Gutierrez, 2004):

$$h(t/x_i, \beta) = h_0(t) \exp(x_i \beta_x)$$

donde la función de riesgo básica se encuentra definida como sigue:

$$h_0(t) = pt^{p-1} \exp(-at^p)$$

El Modelo de Weibull permite incorporar lo que se denomina “heterogeneidades compartidas” que no son específicas de una observación determinada sino que son compartidas por un grupo de ellas causando, así, que las observaciones dentro de ese mismo grupo se encuentren correlacionadas. En este caso, la especificación del modelo es la siguiente (Cleves, Gould y Gutierrez, 2004):

$$h(t_{ij}/x_{ij}, \beta_x, \alpha_i) = \alpha_i h(t_{ij}/x_{ij})$$

para n grupos, con el i ésimo grupo compuesto por n_i observaciones. El índice i señala al grupo ($i=1, \dots, n$) y j describe la observación dentro del grupo, $j=1, \dots, n_i$.

Las heterogeneidades (α_i) son compartidas dentro de cada grupo y se supone que siguen una distribución gamma o gaussiana inversa. La varianza es estimada a partir de los datos y mide la variabilidad de las heterogeneidades entre grupos.

²⁴ Es importante destacar que para que se pueda estimar los coeficientes incorporando la información de un estrato específico es necesario que en el estrato ocurra el evento bajo análisis al menos para alguno de sus componentes porque de otra manera el estrato no contribuirá a la función de verosimilitud parcial.

Por último, en el trabajo también se emplea el Modelo Lognormal, modelo de tipo paramétrico pero de riesgo acelerado, cuya especificación es (Cleves, Gould y Gutierrez, 2004):

$$\ln(t_j) = X_j\beta_x + \varepsilon_j$$

Para describir estos modelos se utiliza la palabra “acelerado” porque en lugar de suponer que el tiempo de fracaso t_j es exponencial o sigue una especificación de Weibull, se supone una distribución determinada para el siguiente término:

$$\tau_j = \exp(-x_j\beta_x)t_j$$

donde $\exp(-x_j\beta_x)$ se denomina parámetro de aceleración.

- Si $\exp(-x_j\beta_x)=1$, entonces $\tau_j=t_j$ y el tiempo pasa a una tasa “normal”.
- Si $\exp(-x_j\beta_x)>1$, entonces el tiempo pasa más rápidamente para dicha observación (el tiempo se acelera) por lo que se espera que el fracaso ocurra antes.
- Si $\exp(-x_j\beta_x)<1$, entonces el tiempo pasa más lentamente para dicha observación (el tiempo se desacelera) por lo que se espera que el fracaso ocurra más tarde.

Si $\tau_j = \exp(-x_j\beta_x)t_j$ entonces $t_j = \exp(x_j\beta_x)\tau_j$ y $\ln(t_j) = X_j\beta_x + \ln(\tau_j)$ **(1)**

La cantidad $\ln(\tau_j)$ tiene una distribución que viene dada por el supuesto que se haga respecto de la distribución de τ_j . En el Modelo Lognormal τ_j sigue una distribución lognormal, lo que implica que $\ln(\tau_j)$ sigue una distribución normal, haciendo de esta forma que **(1)** sea análoga a una regresión lineal.

Tal como en el Modelo de Weibull, el Modelo Lognormal permite incorporar “heterogeneidades compartidas”.

Cabe destacar que el análisis no paramétrico es útil cuando el experimento bajo estudio ha sido perfectamente controlado. Sin embargo, suele utilizarse como punto de partida para el análisis. En situaciones no experimentales en donde la influencia de covariables es relevante, el uso de técnicas no paramétricas, como el estimador de Kaplan-Meier, ayuda a realizar una descripción de la realidad, sin ánimos de llegar a un análisis acabado de la supervivencia de los flujos. En este sentido, complementa la información que arrojan los modelos paramétricos o semi-paramétricos.

Respecto de la función de riesgo básica, es recomendable parametrizarla cuando se está seguro de que la función de riesgo sigue una forma determinada. De esta manera, se mejora la eficiencia de las estimaciones. Por otro lado, cuando no se conoce la forma que sigue la función de riesgo, es recomendable emplear un modelo semi-paramétrico. Sumado a esto, si el centro del análisis se encuentra en las tasas de riesgo, es preferible utilizar un modelo semi-paramétrico mientras que si el interés se encuentra en predecir el tiempo hasta que se produce el fracaso, entonces es necesario realizar algún supuesto respecto de la forma paramétrica de la función de riesgo.

En relación a la conveniencia de emplear modelos de riesgo proporcional o de riesgo acelerado, también depende del objetivo de la investigación. Los modelos de riesgo proporcional son preferidos cuando se busca entender el proceso real por el cual se produce el fracaso (la función de riesgo) y cómo cambia el riesgo cuando varían los valores de las covariables. En estos casos se presta poca atención al tiempo mismo en el que se produce el fracaso y no se realizan predicciones respecto de dicho momento. Contrariamente, los modelos de riesgo acelerado le dan un rol prominente al tiempo de análisis.

Por todo lo expuesto en los párrafos precedentes, en el presente trabajo se lleva a cabo un análisis no paramétrico de la función de supervivencia para distintas especificaciones a los fines de brindar una breve descripción del fenómeno. Si bien no se conoce cuál es la función

específica del riesgo por lo que se recomendaría utilizar el Modelo semi-paramétrico de Cox, también se desea investigar cuáles son los factores que influyen sobre la tasa de riesgo y en qué sentido o dirección lo hacen. Por este motivo, también se emplean los dos modelos paramétricos mencionados que comprenden tanto modelos de riesgo proporcional como de riesgo acelerado.

V. Duración de las exportaciones argentinas: Resultados

1. Estimación no paramétrica: Estimador de Kaplan-Meier

El **Cuadro N° 7** muestra el porcentaje de flujos que sobreviven entre uno y cinco años, 8, 10, 15 y 20 años para el caso de referencia y para las distintas especificaciones mencionadas previamente, así como la media y la mediana de la duración, utilizando el estimador de Kaplan-Meier. Se observa que una gran proporción de los flujos muere luego del primer o segundo año de establecida la relación comercial. En el caso de referencia el 43%, el 21% y el 3% de los flujos sobreviven 1, 3 y 10 años, respectivamente. Sólo el 0,90% sobrevive 20 años, que es la duración máxima que puede observarse dado el período teórico de análisis. En síntesis, puede concluirse que los flujos de exportación argentinos tienen una vida corta, sobreviven durante unos pocos años y sólo una fracción pequeña puede ser considerada como de larga duración. Esta conclusión resulta particularmente llamativa cuando se toma en consideración dos hechos: por un lado, el uso de datos a nivel país, y, por el otro, el alto nivel de agregación de los datos en relación al caso en el que se emplearan datos a nivel de firma, lo que sugeriría menos movimientos de entrada y salida del mercado.

Cuadro N° 7. Supervivencia estimada (Kaplan-Meier)

Especificaciones	Duración (en años)										
	1	2	3	4	5	8	10	15	20	Media	Med.
Caso de referencia	42,83	28,76	20,66	15,40	11,57	5,38	3,46	1,47	0,90	1,84	1
Mercosur+Chile	60,10	47,87	39,04	32,54	27,02	15,58	10,91	5,73	3,96	2,19	2
Países fuera del bloque Mercosur+Chile	38,82	24,22	16,37	11,53	8,22	3,40	2,08	0,76	0,42	1,76	1
Censura izquierda	43,78	29,67	21,58	16,07	12,08	5,69	3,77	1,65	1,17	1,81	1
Primer intervalo	70,50	61,46	57,12	54,28	52,28	48,47	47,02	44,78	42,61	1,00	1
Un único intervalo	43,98	33,06	28,94	26,62	25,13	22,68	21,88	20,76	19,75	1,00	1
Error de medición (1 año)	44,55	31,14	25,56	20,69	16,73	9,54	6,95	3,66	2,54	1,48	1
Valor inicial > USD 10.000	54,86	39,99	31,50	26,04	21,75	13,69	10,53	6,37	4,71	1,45	1
Valor inicial > USD 100.000	66,05	51,92	43,33	38,04	33,60	24,97	21,31	15,88	13,22	1,26	1
Valor inicial > USD 1.000.000	73,00	60,59	52,33	47,17	42,75	34,41	31,16	24,44	21,46	1,24	1
Raíz cuadrada del valor inicial	57,67	44,36	35,77	29,85	25,13	15,95	12,35	7,39	5,52	1,84	1
Países viejos	42,85	28,77	20,69	15,43	11,61	5,40	3,47	1,48	0,91	1,85	1
Agregación a 4 dígitos	47,49	33,63	25,38	19,77	15,51	8,16	5,74	2,95	1,98	1,88	1
Agregación a 2 dígitos	56,60	44,34	35,82	30,17	25,27	16,25	13,08	8,40	6,46	1,92	2

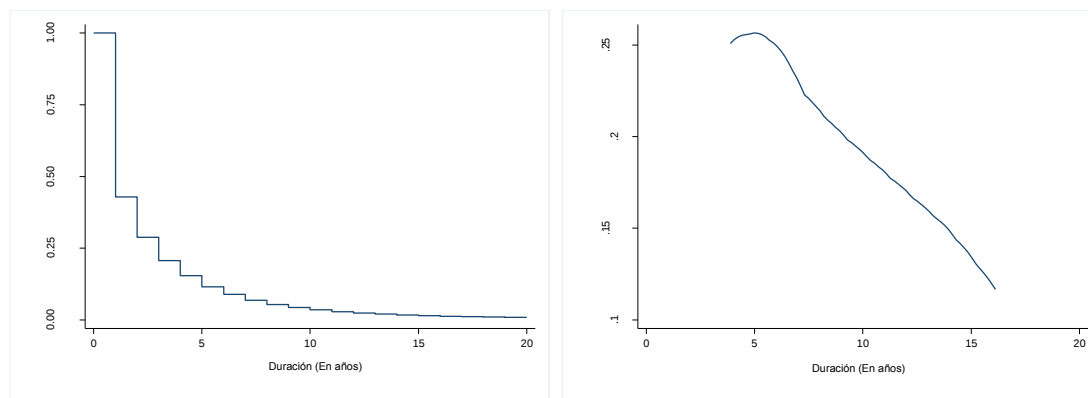
Fuente: Elaboración propia en base a UN COMTRADE.

La función de supervivencia estimada puede observarse en el panel izquierdo de la **Figura N° 1**. Esta función tiene pendiente negativa y decreciente, lo que sugiere una función de riesgo

también decreciente. Al mismo tiempo, el panel derecho de la **Figura N° 1** muestra la caída pronunciada en el “riesgo de fracaso”. Este riesgo es notablemente alto durante los primeros tres años, especialmente durante el primero cuando la tasa de riesgo es del 57%. Sin embargo, luego de dos o tres años es menos probable que un flujo comercial fracase. La tasa de riesgo adicional entre el primer y cuarto año es de 27 p.p. aproximadamente, entre el cuarto y décimo año es de 12 p.p. y entre el décimo y vigésimo año, es de 3 p.p. Argentina se enfrenta a una probabilidad condicional de fracaso alta durante los primeros años que se exporta un producto a un destino determinado mientras que a medida que los años transcurren y la relación se mantiene, la probabilidad es notablemente menor.

Tanto la función de supervivencia como la de riesgo indican la existencia de “dependencia negativa de la duración”, es decir, la probabilidad de fracaso decrece a medida que la duración aumenta. Existe una especie de efecto umbral. Una vez que una relación comercial se ha establecido y ha sobrevivido los primeros 3 ó 4 años, es más probable que sobreviva por un tiempo prolongado. Este fenómeno es similar al hallado por Besedes y Prusa (2006a).

Figura N° 1. Función de supervivencia estimada y tasa de riesgo estimada para el caso de referencia



Fuente: Elaboración propia en base a UN COMTRADE.

A partir de las distintas especificaciones presentadas en el **Cuadro N° 7**, puede concluirse que los hallazgos o lecciones principales encontradas en el caso de referencia parecen mantenerse. Las exportaciones argentinas continúan presentando una duración corta, con una alta tasa de riesgo durante los primeros años de vida pero decreciente con el correr de los años. Las distintas especificaciones mostraron que para la gran mayoría de los casos, la media y mediana de la duración no se ven modificadas significativamente. En resumen, se considera pertinente desarrollar el análisis paramétrico para el caso de referencia, estratificando por capítulo y diferenciando entre países dentro y fuera del bloque Mercosur+Chile y por tipo de bien exportado.

2. Estimaciones paramétricas y semi-paramétrica: Modelos de Duración

En base a la literatura y siguiendo los estudios de Besedes y Prusa (2006a), Besedes y Blyde (2010), Brenton y Uexkull (2007) y Brenton, Saborowski y Uexkull (2009), los potenciales determinantes de la duración de los flujos comerciales identificados son:

(i) El **valor inicial del flujo comercial** como proxy del *nivel de confianza* que tenían los socios comerciales en el momento en el que se estableció la relación comercial respecto de las ganancias que podían obtener a partir de dicha relación.

(ii) La **distancia geográfica** entre el exportador e importador como proxy de los *dos tipos de costos* a los que una firma puede enfrentarse al momento de establecer una relación comercial: *costos comerciales* y el *costo inicial de búsqueda* del socio comercial apropiado. Estos costos suelen ser más bajos en los países vecinos que comparten el **mismo idioma** o las **fronteras**.

(iii) Diversas medidas que capturan la **experiencia exportadora** en general y la experiencia exportadora a nivel de producto y sector, en particular. Entre estos pueden mencionarse el conocimiento que tiene el exportador sobre el mercado importador. A los fines de incorporar estos factores, la literatura considera el **valor total del comercio entre los socios comerciales**. Cuanto más grandes son estos flujos, mayor es el potencial efecto derrame de información a los nuevos entrantes.

(iv) A los fines de analizar la hipótesis de que para comerciar los exportadores emprenden un proceso de prueba y error a partir del cual aprenden, se considera una dummy que indica si han existido **experiencias exportadoras previas** de ese producto al importador respectivo.

(v) El **tamaño del mercado** y la **riqueza**, tanto del país exportador como de su socio comercial, deberían propiciar la supervivencia de los flujos comerciales. El motivo es que es muy probable que exista un gran número de compradores en mercados más grandes y esto incrementa las posibilidades de que el exportador encuentre un socio comercial apropiado.

(vi) Las variables económicas y de política influyen sobre la supervivencia de los flujos comerciales. Por este motivo, la literatura empírica incorpora diversas variables como proxy de las mismas. Una de ellas es una medida de la **variabilidad del tipo de cambio real bilateral** en el momento en el que se inicia la relación comercial. Otra variable considerada es una medida de la **desviación del tipo de cambio bilateral** en el año en el que se establece el flujo comercial respecto del promedio del período, como proxy del desalineamiento del tipo de cambio. También se incorpora el **nivel de desarrollo** del socio comercial como proxy del nivel de institucionalidad de ese país. Por último, la existencia de un **arreglo comercial preferencial** entre los socios como proxy del grado de restricción de las políticas comerciales. Se incorpora una dummy que señala si durante ese año Argentina tenía un arreglo comercial preferencial con el país de destino considerado²⁵.

(vii) Finalmente, la existencia (o inexistencia) de aranceles preferenciales puede favorecer (o limitar) el inicio de un flujo comercial. Por este motivo, se incorpora el **arancel promedio** vigente durante los años en el que se mantiene el flujo comercial como proxy de la ganancia o pérdida de un tratamiento preferencial.

El **Cuadro A.2** de la **Sección 2** del **Anexo** presenta las variables de control utilizadas para el análisis de regresión, la definición de las mismas y las fuentes utilizadas.

Por otra parte, en el **Cuadro N° 8** puede observarse los resultados de las estimaciones de la tasa de riesgo para la totalidad de la muestra (caso de referencia). El modelo (1) presenta los resultados de las estimaciones por medio del modelo semi-paramétrico de Cox, sin estratificación ni cluster por producto y destino; mientras que el modelo (2) presenta los resultados estratificando por capítulo. El modelo (3) fue estimado por medio del modelo paramétrico de Weibull, sin estratificación ni cluster por producto y destino; mientras que en el modelo (4) se los incorpora. El modelo (5) presenta las estimaciones de un modelo de tiempo acelerado del tipo lognormal sin estratificación ni cluster por producto y destino, mientras que en el modelo (6) se incorporaron estos últimos. Cabe destacar aquí que los primeros 4 modelos forman parte de los modelos de riesgo proporcional en los cuales una tasa mayor a uno indica que la variable explicativa incrementa la probabilidad de que el flujo cese mientras que una tasa

²⁵ Esta medida es imperfecta ya que muchos de los acuerdos de comercio preferencial firmados por Argentina tienen alcance limitado dado que dejan fuera varios productos.

menor a uno señala una disminución en el riesgo. Los dos últimos modelos forman parte de los modelos de tiempo acelerado, en los cuales la lectura se realiza en el sentido opuesto, es decir, una tasa mayor a uno indica disminución en el riesgo de fracaso mientras que una tasa menor a uno implica un incremento en la misma.

Dentro de los modelos de Cox, la especificación preferida es la (2). En relación a los modelos de Weibull y Lognormal, los coeficientes son iguales con y sin clusters; sin embargo, los errores estándar se ven corregidos cuando se incorporan estos últimos, por lo que las especificaciones (4) y (6) son las escogidas.

Los resultados (**Cuadro N° 8**) indican que en las tres especificaciones seleccionadas la probabilidad de que el flujo comercial cese, disminuye cuanto mayor es el valor inicial del flujo. Un aumento del 100% en el valor inicial; provoca una reducción de un punto porcentual (p.p.) en la tasa de riesgo. Esta alta tasa de riesgo para flujos que se inician con bajos valores sugiere tratar cuidadosamente a las políticas públicas orientadas específicamente a los pequeños exportadores (Rauch, 2007).

La experiencia exportadora es importante para la supervivencia. En primer lugar, la existencia de un intervalo previo de comercio con un país de destino determinado y un producto dado, genera una reducción en la tasa de riesgo de aproximadamente 14 p.p. en el Modelo de Cox; 23 p.p. en el de Weibull y de 22 p.p. en el Modelo Lognormal. Sumado a esto, los resultados sugieren que la experiencia exportadora es producto-específica. Un aumento del 100% en las exportaciones totales por producto hace disminuir la tasa de riesgo en 2 p.p. en el Modelo de Cox y en el de Weibull y en 1,2 p.p. en el Modelo Lognormal. La experiencia exportadora en términos de sectores o capítulos sólo es estadísticamente significativa para el Modelo de Weibull: un incremento del 100% en las exportaciones totales de un capítulo determinado genera una disminución en la tasa de riesgo de 2 p.p. La existencia de comercio bilateral es estadísticamente significativo en los tres modelos: un aumento del 100% en el comercio bilateral genera una disminución en la tasa de riesgo de 1 p.p en el Modelo de Cox.; de 2 p.p. en el de Weibull y de 0,6 p.p. en el Lognormal. Por último, los resultados confirman que el tamaño del mercado del país de destino es relevante. Un incremento del 100% en el PBI per capita del socio comercial provoca una disminución de alrededor de un p.p. en la tasa de riesgo en el Modelo de Weibull así como en el Modelo Lognormal.

El hecho de compartir fronteras como de poseer un idioma en común facilita el comercio en los tres modelos. Compartir fronteras reduce la tasa de riesgo en 13 p.p. en el Modelo de Cox; 18 p.p. en el de Weibull y 3,8 p.p. en el Lognormal mientras que tener el mismo idioma reduce la probabilidad de fracaso en 8 p.p.; 13 p.p. y 6,8 p.p., respectivamente.

La existencia de un régimen de tipo de cambio flexible provoca una disminución en la tasa de riesgo de 20 p.p. en el Modelo de Cox; de 40 p.p. en el Modelo de Weibull y de 12 p.p. en el Modelo Lognormal. Esto podría explicarse por el hecho de que la existencia de un tipo de cambio flexible permite administrar el tipo de cambio y realizar devaluaciones del mismo, generando una mayor competitividad relativa y haciendo más atractivas a las exportaciones argentinas^{26 27}.

Una mayor volatilidad del tipo de cambio real también genera una reducción en la tasa de riesgo: un aumento del 100% en la volatilidad genera una reducción de la tasa en 18 p.p. en el

²⁶ Berrettoni y Castresana (2007) analizan los determinantes de la evolución de las cantidades exportadas de manufacturas industriales argentinas en el período 1996-2006 y encuentran que un aumento de un 1% en el tipo de cambio real genera un aumento de 0,84% en las exportaciones.

²⁷ Catao y Falcetti (2002) encuentran que las exportaciones argentinas de manufacturas son muy sensibles a las variaciones en el tipo de cambio real ya que las mismas disminuyen notablemente ante una caída (o apreciación) del tipo de cambio real argentino respecto del real brasileño.

Modelo de Cox; de 29 p.p. en el Modelo de Weibull y de 15 p.p. en el Modelo Lognormal. La literatura afirma que si un flujo comercial se establece en un momento inicial con condiciones adversas para el importador, dicho flujo tiene una probabilidad mayor de continuar debido a que el importador evalúa esa relación comercial como beneficiosa a largo plazo.

Por último, el hecho de que el socio comercial pertenezca al bloque Mercosur+Chile disminuye la probabilidad de fracaso en el Modelo de Weibull (en 12 p.p.) mientras que en el Modelo de Cox y el Lognormal dicha variable no resulta significativa estadísticamente.

En síntesis, la variable más relevante en términos de magnitudes tanto en el Modelo de Cox como en el de Weibull es la existencia de un régimen de tipo de cambio flexible mientras que la volatilidad del tipo de cambio real lo es en el Modelo Lognormal.

Respecto de las variables que aumentan el riesgo de fracaso, duplicar la distancia entre las capitales de los dos socios comerciales incrementa la probabilidad de que el flujo cese en los tres modelos considerados (2,7 p.p. en el Modelo de Cox; 3,1 p.p. en el de Weibull y 4 p.p. en el Lognormal). Un mayor nivel en las exportaciones totales y que el producto exportado sea clasificado como bien de referencia, incrementa la tasa de riesgo en el Modelo de Weibull y en el Modelo Lognormal mientras que no es estadísticamente significativa en el Modelo de Cox. Una depreciación del 100% del tipo de cambio real respecto del tipo de cambio real promedio para el período, genera una tasa de riesgo más alta en 6,6 p.p. en el Modelo de Cox y en 13,2 p.p. en el de Weibull. Por último, un aumento del 100% en el arancel promedio provoca un incremento de 0,02 p.p. en el Modelo de Weibull. Cabe destacar que el hecho de que un nivel mayor de exportaciones totales y que el tipo de cambio real desalineado incrementen la tasa de riesgo son resultados contrarios a los hallados por la literatura empírica que deberían ser indagados en trabajos futuros.

En términos de magnitud de los efectos, la variable desalineamiento del tipo de cambio real constituye la más importante tanto en el Modelo de Cox como en el de Weibull mientras que en el Modelo Lognormal lo son las exportaciones totales.

Por último, que el producto exportado sea clasificado como homogéneo no resultó significativo estadísticamente en ninguno de los modelos. La variable nivel de desarrollo tiene efectos distintos dependiendo del modelo empleado. En el Modelo de Cox y en el de Weibull que el socio comercial sea clasificado como de bajo desarrollo, incrementa la probabilidad de que el flujo comercial cese en 2,6 p.p. y 4,5 p.p. respectivamente. Este resultado está de acuerdo con el hallado en la literatura: el comercio con países con instituciones más débiles aumentan el riesgo de que un flujo comercial sea finalizado. En el Modelo Lognormal un aumento en dicha variable reduce la tasa de riesgo en 1,4 p.p. Este resultado contradice la dirección del efecto hallado por la literatura.

Se realizó el mismo ejercicio para dos sub muestras distintas: los países pertenecientes al bloque Mercosur+Chile, por un lado; y los destinos que no pertenecen a dicho bloque, por el otro²⁸. Para el caso de los socios que pertenecen al bloque, diversas variables tuvieron el mismo efecto que en el caso de la totalidad de los destinos. Una mayor distancia entre las capitales de los socios comerciales incrementa la tasa de riesgo en los tres modelos y que el producto exportado sea clasificado como de referencia también incrementa el riesgo en el Modelo de Weibull y Lognormal. Un mayor nivel de exportaciones por producto, una mayor volatilidad del tipo de cambio real así como la existencia de intervalos previos de comercio y de un régimen de tipo de cambio flexible, disminuye la probabilidad de fracaso en los tres modelos. Un mayor nivel de exportaciones por capítulo reduce la tasa de riesgo en el Modelo de Weibull

²⁸ Los cuadros con las estimaciones correspondientes no se presentan en el presente trabajo por falta de espacio. Sin embargo, se encuentran disponibles.

mientras que dicha variable no es estadísticamente significativa para los otros dos modelos. El hecho de que el bien sea clasificado como homogéneo no resultó estadísticamente significativo en ninguno de los tres modelos. Un mayor valor inicial del flujo resultó estadísticamente significativa sólo en el Modelo Lognormal, con el efecto esperado: un mayor nivel inicial reduce el riesgo de fracaso. En este caso, un mayor nivel de PBI per capita en el país de destino reduce la tasa de riesgo en las tres especificaciones. Nuevamente, un mayor nivel de exportaciones totales incrementa la probabilidad de fracaso en el Modelo de Weibull. Existen seis variables que tienen un efecto distinto al hallado para la totalidad de destinos. La primera es la existencia de idioma común que aumenta la tasa de riesgo en los tres modelos y el hecho de compartir fronteras, que incrementa la probabilidad de fracaso en el Modelo de Weibull y en el Modelo Lognormal mientras que en el de Cox no resultó estadísticamente significativa. Estos hallazgos podrían implicar que el comercio con Brasil (el único socio comercial que no comparte el mismo idioma) por un lado, y que el comercio con Venezuela (el único socio perteneciente al bloque que no comparte fronteras con Argentina), por el otro, reducen la tasa de riesgo. En cuanto al desalineamiento del tipo de cambio real, no resultó estadísticamente significativo en el Modelo Lognormal y, a diferencia del caso de referencia, en los otros modelos un tipo de cambio desalineado reduce la probabilidad de que el flujo comercial cese. Parecería que para los países pertenecientes al bloque, un tipo de cambio por encima del tipo de cambio promedio para el período considerado implica importaciones relativamente más baratas que favorecería la probabilidad de que el flujo comercial continúe. Un mayor nivel de comercio bilateral incrementa la tasa de riesgo en el Modelo de Cox y en el Modelo de Weibull. En relación al arancel promedio, resultó ser estadísticamente significativo en el Modelo de Weibull. Un aumento del 100% en el arancel promedio implica una disminución de la tasa de riesgo de 1 p.p. Finalmente, comerciar con países con bajo nivel de desarrollo provoca una caída en la probabilidad de fracaso en los 3 modelos considerados.

Para el caso de los países de destino que no pertenecen al bloque Mercosur+Chile, se hallaron resultados similares a los encontrados para la totalidad de destinos. El cambio fundamental es que el país de destino sea clasificado como de bajo desarrollo incrementa la tasa de riesgo en todos los modelos. La variable distancia y la variable desalineamiento del tipo de cambio real sólo son significativas en el Modelo de Weibull y mantienen la misma dirección del efecto. Un mayor nivel de PBI per capita en el socio comercial reduce la tasa de riesgo sólo en el Modelo de Weibull ya la variable exportaciones totales dejó de ser estadísticamente significativa.

Cuadro N° 8. Resultados para la totalidad de los destinos

Variables	(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)
Valor inicial del flujo	0,99107*** (0,0021)	0,99028*** (0,0022)	0,99145*** (0,0021)	0,99145*** (0,0011)	1,01186*** (0,0015)	1,01186*** (0,0011)
Distancia	1,02623* (0,0143)	1,02716* (0,0145)	1,03190** (0,0143)	1,03190*** (0,0080)	0,96628*** (0,0099)	0,96628*** (0,0079)
Frontera	0,88073*** (0,0250)	0,87634*** (0,0254)	0,820370*** (0,0250)	0,820370*** (0,0137)	1,03810** (0,0173)	1,03810** (0,0134)
Idioma común	0,92718*** (0,0153)	0,92496*** (0,0155)	0,87284*** (0,0153)	0,87284*** (0,0087)	1,06876*** (0,0103)	1,06876*** (0,0080)
PBI per capita (PPA)	1,00006 (0,0000)	0,99999 (0,0000)	0,99982*** (0,0000)	0,99982*** (0,0000)	1,00006* (0,0000)	1,00006** (0,0000)
Exportaciones totales	0,99917 (0,0280)	1,00629 (0,0283)	1,04865* (0,0281)	1,04865*** (0,0142)	0,95513** (0,0190)	0,95513*** (0,0143)
Exportaciones totales por capítulo	0,99429** (0,0027)	0,72108 (0,0000)	0,98847*** (0,0027)	0,98847*** (0,0015)	0,99978 (0,0019)	0,99978 (0,0014)
Exportaciones totales por producto	0,98738*** (0,0024)	0,98896*** (0,0025)	0,98177*** (0,0024)	0,98176*** (0,0013)	1,01237*** (0,0017)	1,01237*** (0,0013)
Comercio bilateral	0,99116** (0,0035)	0,99047*** (0,0036)	0,98452*** (0,0035)	0,98452*** (0,0019)	1,00619*** (0,0023)	1,00619*** (0,0017)
Intervalo previo	0,86935*** (0,0091)	0,86848*** (0,0092)	0,77569*** (0,0089)	0,77569*** (0,0046)	1,22262*** (0,0062)	1,22262*** (0,0050)
Volatilidad del tipo de cambio real	0,82778*** (0,0376)	0,82448*** (0,0380)	0,71248*** (0,0372)	0,71248*** (0,0201)	1,14797*** (0,0256)	1,14797*** (0,0200)
Desalineamiento del tipo de cambio real	1,06279** (0,0306)	1,06673** (0,0310)	1,13201*** (0,0305)	1,13201*** (0,0160)	0,9962 (0,0209)	0,9962 (0,0160)
Mercosur+Chile	0,98886 (0,0158)	0,98718 (0,0159)	0,98098 (0,0157)	0,98098** (0,0086)	1,01278 (0,0113)	1,01278 (0,0085)
Nivel de desarrollo	1,02654** (0,0124)	1,02634** (0,0125)	1,04560*** (0,0124)	1,04560*** (0,0071)	1,01430* (0,0082)	1,01430** (0,0063)
Arancel promedio	1,00773 (0,0002)	1,00001 (0,0002)	1,00025 (0,0002)	1,00025* (0,0001)	0,99862 (0,0001)	0,99862 (0,0001)
Tipo de cambio flexible	0,80977*** (0,0267)	0,80492*** (0,0271)	0,60957*** (0,0260)	0,60957*** (0,0139)	1,12075*** (0,0179)	1,12075*** (0,0139)
Homogéneo	1,00131 (0,0215)	0,98511 (0,0312)	1,00084 (0,0215)	1,00084 (0,0116)	0,99177 (0,0146)	0,99177 (0,0111)
De referencia	1,02020* (0,0107)	0,99157 (0,0187)	1,02942*** (0,0107)	1,02942*** (0,00604)	0,971319*** (0,0074)	0,971319*** (0,0059)
Observaciones	70.575	70.575	70.575	70.575	70.575	70.575
Log likelihood	-483.762	-274.436	-6.052	-6.052	-2.791	-2.791
Estratificado por capítulo	No	Sí	No	No	No	No
Cluster por destino y	No	No	No	Sí	No	Sí

producto						
Dummy por año	Sí	Sí	Sí	Sí	Sí	Sí
Error estándar entre paréntesis						
*** Significancia estadística del 99%; ** significancia estadística del 95%; *significancia estadística del 90%						

3. Chequeo de robustez

En la **Sección 3** del **Anexo** se presenta el **Cuadro A.3.** que presenta las estimaciones de la tasa de riesgo para la totalidad de los destinos cuando se elimina del análisis todas las observaciones censuradas a la izquierda.

La mayoría de los resultados no se ven alterados, en términos de significatividad estadística, (**Cuadro A.3.**): de un total de 18 variables de control, en 5 de ellas pueden verificarse algunos cambios. En esta oportunidad, el PBI per capita del socio comercial dejó de ser estadísticamente significativa en el Modelo Lognormal. Las exportaciones totales comenzaron a ser estadísticamente significativas en el Modelo de Cox: un aumento del 100% en el valor de dicha variable genera un aumento del riesgo de 12,75 p.p. aproximadamente. La dirección del efecto es similar al hallado para los otros dos modelos. El desalineamiento del tipo de cambio real pasó a ser estadísticamente significativo y con la misma dirección que la hallada en los otros dos modelos: un incremento del 100% del tipo de cambio real provoca un aumento del riesgo en 7 p.p. La variable Mercosur+Chile y la variable Nivel de desarrollo, a diferencia del caso de referencia, dejaron de ser estadísticamente significativas en el Modelo de Weibull y en el Modelo Lognormal, respectivamente.

En relación a la magnitud del efecto, la eliminación de las observaciones censuradas generaron cambios sustanciales en el efecto estimado. Un aumento del 100% en el valor de las exportaciones totales genera un aumento de la tasa de riesgo de 12 p.p. en el Modelo de Cox, 25,48 p.p. en el de Weibull (comparado con los 4,8 p.p. del caso de referencia) y 21 p.p. en el Lognormal (mientras que en el caso de referencia el incremento era de 5 p.p.). Un incremento del 100% en la volatilidad del tipo de cambio real provoca una disminución de la tasa de riesgo de 23 p.p. en el Modelo de Cox (vs. 18 p.p. en el caso de referencia), de 36 p.p. en el de Weibull (vs. 29 p.p. en el caso de referencia) y de 20 p.p. en el Lognormal (vs. 14 p.p. en el caso de referencia). Un aumento del 100% en el tipo de cambio real tiene como resultado un incremento en la tasa de riesgo de 12 p.p. en el Modelo de Cox (vs. 6,6 p.p. en el caso de referencia) y de 24 p.p. en el de Weibull (vs. 13 p.p. en el caso de referencia). Por último, la existencia de un régimen de tipo de cambio flexible provoca una reducción de la tasa de riesgo de 28 p.p. en el Modelo de Cox (vs. 20 p.p. en el caso de referencia), de 50 p.p. en el de Weibull (vs. 40 p.p. en el caso de referencia) y de 24 p.p. en el Lognormal (vs. 12 p.p. en el caso de referencia).

En síntesis, los resultados mencionados en los párrafos precedentes muestran que existen cambios sustanciales en las estimaciones cuando se eliminan del análisis las observaciones censuradas a la izquierda. Esto destaca la relevancia de tomar en consideración la existencia de observaciones censuradas a la izquierda al momento de realizar el análisis de supervivencia de los flujos.

VI. Conclusiones

Los patrones de comercio internacional a nivel de producto son sorpresivamente dinámicos, contrariamente a las predicciones que se derivan de los modelos teóricos de comercio internacional. Los productos suelen ser adquiridos de un grupo amplio de exportadores internacionales y muchas de esas transacciones comprenden flujos de poco valor.

Consecuentemente, la mayoría de las relaciones comerciales perduran por pocos años sin interrupción. La media de la duración de los flujos de exportación se encuentra entre los 2 o 3 años mientras que la mediana no supera 1 o 2 años, dependiendo del nivel de desagregación de los datos.

La actividad exportadora se desarrolla en un contexto cambiante e incierto por lo que constituye una experiencia riesgosa en sí misma. Esto es particularmente cierto en los países menos desarrollados, en donde la incertidumbre y volatilidad suelen ser componentes principales de la realidad macroeconómica. En este marco, comprender los determinantes que influyen sobre la supervivencia de los flujos de exportación constituye un desafío para el análisis empírico. Toda política pública que se encuentre enfocada sólo en el proceso de entrada al mercado exportador perderá un aspecto fundamental de la dinámica de la actividad exportadora. Cualquier estrategia tendente a lograr un incremento sostenido de las tasas de crecimiento de las exportaciones debería comprender y abarcar cuáles son las barreras que impiden el crecimiento del margen intensivo de exportación y, especialmente, cuáles son los factores que provocan el lento crecimiento de las tasas de supervivencia de los flujos.

En el presente trabajo se buscó dilucidar cuáles son los factores principales que influyen sobre la supervivencia de los flujos de exportación argentinos a nivel de producto-destino durante el período 1993-2012. Para ello se aplicaron diversas técnicas estadísticas de supervivencia y se presentaron tres modelos econométricos distintos. El modelo semi-paramétrico y de riesgo proporcional de Cox, el modelo paramétrico y de riesgo proporcional de Weibull y el modelo paramétrico y de riesgo acelerado Lognormal. Se emplearon dos especificaciones para cada modelo, sin estratificación y estratificando por sector o capítulo para el caso de Cox; y sin considerar y considerando clusters por destino y producto para los casos de Weibull y Lognormal.

Se tomó como caso de referencia al que incorporó observaciones censuradas a la izquierda. Se realizó un ejercicio de robustez, eliminando las observaciones censuradas a la izquierda. Los resultados muestran que las estimaciones se ven alteradas.

Los determinantes más relevantes que provocan una disminución en la tasa de riesgo y, de este modo, un aumento en la duración de la experiencia exportadora, son la existencia de un régimen de tipo de cambio flexible y una mayor volatilidad del tipo de cambio real para el Modelo de Cox y de Weibull; mientras que para el Modelo Lognormal lo son la existencia tanto de un régimen de tipo de cambio flexible como de un intervalo de comercio previo (destino y producto específico).

El análisis también encuentra que el valor inicial de un flujo es un determinante relevante de la supervivencia del mismo. La tasa de riesgo asociada a los flujos iniciales de poco monto sugiere cierta cautela al momento de definir políticas comerciales dirigidas específicamente a los pequeños exportadores. En este sentido, Rauch (2007) afirma que cambios institucionales amplios que favorecen a las pequeñas firmas en detrimento de las grandes tienen poco impacto en la tasa de crecimiento de las exportaciones.

En el trabajo también se confirma que los lazos geográficos y culturales –tales como el idioma en común- entre los socios comerciales así como el tamaño de la economía de destino de las exportaciones argentinas y la experiencia exportadora juegan un rol importante. En particular, los resultados muestran que la experiencia exportadora es producto y región específica. Estos hallazgos sugieren que las políticas públicas que crean un sesgo en contra de las exportaciones de bienes actualmente comerciados pueden interferir en el crecimiento de las exportaciones. Por ejemplo, un impuesto a las exportaciones de bienes primarios o intermedios designado a los fines de apoyar las exportaciones del producto terminado puede restringir la diversificación de exportaciones al limitar tanto el flujo de información proveniente del mercado externo como

la experiencia adquirida al exportar al socio comercial respectivo (Brenton, Saborowski y Uexkull, 2009).

Finalmente, se realizó el mismo análisis para dos sub muestras: una para los socios comerciales pertenecientes al bloque Mercosur+Chile y otra para los destinos que no forman parte de dicho bloque. El objetivo del ejercicio consistió en determinar si existen factores que influyen diferencialmente según los destinos considerados.

En el primer caso, se concluyó que la mayor parte de las variables influyen sobre la tasa de riesgo de la misma forma que lo hacen para el caso de referencia. Sin embargo, se encontró que la existencia de idioma común y el hecho de compartir fronteras incrementan la probabilidad de fracaso. Estos hallazgos podrían implicar que el comercio con Brasil (el único socio comercial que no comparte el mismo idioma) por un lado, y que el comercio con Venezuela (el único socio perteneciente al bloque que no comparte fronteras con Argentina), por el otro, reducen la tasa de riesgo. Sumado a ello, un tipo de cambio desalineado reduce la probabilidad de que el flujo comercial cese. Existen 3 efectos que son difíciles de explicar. Uno de ellos es que un mayor nivel de comercio bilateral incrementa la tasa de riesgo. El segundo es que un mayor arancel promedio provoca una disminución de la tasa de riesgo y el último es que el comercio con países con un bajo nivel de desarrollo también generan una reducción en la probabilidad de fracaso.

Por último, tal como se halló para el caso de referencia, la variable más relevante, en términos de magnitud del efecto, para lograr la disminución de la tasa de riesgo es la existencia de un tipo de cambio flexible. Por otro lado, compartir el mismo idioma es el factor que provoca el aumento más alto en la tasa de riesgo.

Para el caso de los países de destino que no pertenecen al bloque Mercosur+Chile, se hallaron resultados similares a los encontrados para la totalidad de destinos. En esta oportunidad, la existencia de intervalos previo de comercio (destino-producto específico) resultó ser el factor más relevante, en términos de magnitud, para lograr una reducción en la tasa de riesgo en los 3 modelos considerados. Asimismo, una mayor volatilidad del tipo de cambio real y la existencia de un régimen de tipo de cambio flexible constituyeron determinantes relevantes para disminuir la probabilidad de fracaso. Por último, el hecho de comerciar con un país de destino con un bajo nivel de desarrollo o de exportar un bien clasificado como de referencia, provocan el aumento más alto en la tasa de riesgo.

Cabe destacar que la lista de determinantes de la supervivencia de los flujos que se exploró en el presente trabajo no es exhaustiva sino que sólo comprende aquellos factores que impactan a nivel producto. Sería deseable realizar el mismo análisis empleando datos a nivel de firma, lo que permitiría incorporar variables sumamente relevantes como ser la edad de la empresa, el tamaño o tipo de propiedad. De esta forma, se podría investigar qué políticas públicas podrían implementarse que favorezcan a las firmas y que generen un aumento en la tasa de supervivencia de los flujos de exportación.

Referencias

- Albornoz, F.; Calvo Pardo, H. y Corcos, G. (2010). "Sequential Exporting," *London School of Economics*.
- Aragón, E.; Fouquet, A. y Campos, M. (2009). "The Emergence of Successful Export Activities in Mexico: Three Case Studies", Working Paper No. R-555, *IDB*.
- Araujo, L. y Ornelas, E. (2007). "Trust Based Trade", CEP Discussion Paper 0820, Centre for Economic Performance, *London School of Economics*.
- Audretsch, D. (1991). "New-Firm Survival and the Technological Regime", *The Review of Economics and Statistics*, Vol. 73, No. 3, pp. 441-450.
- Berrettoni, D. y Castresana, S. (2007). "Exportaciones y tipo de cambio real: el caso de las manufacturas industriales argentinas". *Revista del Centro de Economía Internacional*, No. 9, pp. 101-117.
- Besedes, T. y Blyde, J. (2010). "What drives export survival? An analysis of export duration in Latin America", *IDB*, mimeo.
- Besedes, T. y Prusa, T. J. (2003). "On the duration of trade", Working Paper 9936, *NBER*.
- Besedes, T. y Prusa, T. J. (2006a). "Ins, outs, and the duration of trade", *Canadian Journal of Economics*, Vol. 39, No. 1, pp. 266-295.
- Besedes, T. y Prusa, T. J. (2006b). "Product differentiation and duration of US import trade", *Journal of International Economics*, Vol. 70, No. 2, pp. 339-358.
- Besedes, T. y Prusa, T. J. (2007) "The Role of Extensive and Intensive Margins and Export Growth," Working Paper 13628, *NBER*.
- Bosco Sabuhoro, J.; Larue, B. y Gervais, Y. (2006). "Factors Determining the Success or Failure of Canadian Establishments on Foreign Markets: A Survival Analysis Approach", *The International Trade Journal*, Vol. 20, No. 1, pp. 33-73.
- Brenton, P. y Uexkull, E. (2007). "Product Specific Technical Assistance for Exports - Has It Been Effective?", mimeo, *Banco Mundial*.
- Brenton, P.; Saborowski, C. y Uexkull, E. (2009). "What explains the low survival rate of developing country export flows?", Working Paper 4951, *Banco Mundial*.
- Carballo, J. (2007). "La duración de las exportaciones. Evidencia a nivel firma y transaccional. Colombia 2000-2006", *Tesis de Maestría*, Maestría en Economía, Facultad de Ciencias Económicas, Universidad Nacional de La Plata.
- Caron, J. y Anson, J. (2008). "Trade facilitation for low-valued exports in Brazil: lessons to be learned from simplified export declarations and the use of postal networks through «Exporta Fácil»", *Universal Postal Union*, mimeo.
- Catao, L. y Falcetti, E. (2002). "Determinants of Argentina's external trade", *Journal of Applied Economics*, Vol. 5, No. 1, pp. 19-57, Universidad del CEMA.
- Cleves, M. A.; Gould, W. W. y Gutierrez, R. G. (2004). "An introduction to survival analysis using Stata. Revised Edition". *Stata Press*.
- Da Rocha, A.; Darzé, A.; Kury, B. y Monteiro, J. (2008). "The Emergence of New and Successful Export Activities in Brazil: Four Case Studies from the Manufacturing and the Agricultural Sector", Working Paper No. R-550, *IDB*.
- Das, S.; Roberts, M. J. y Tybout, J. R. (2007). "Market Entry Costs, Producer Heterogeneity, and

Export Dynamics " *Econometrica*, Vol. 75, No. 3, pp. 837-873.

Dolton, P. y van der Klaauw, W. (1995). "Leaving Teaching in the UK: A Duration Analysis", *Economic Journal*, Royal Economic Society, Vol. 105, No. 429, pp. 431-44.

Eaton, J.; Eslava, M.; Kugler, M. y Tybout, J. R. (2007). "The Margins of Entry into Export Markets: Evidence from Colombia", Working Paper, *Centre for Economic Policy Research*.

Edwards, H. (2009). "Trade Search and its Implications," Working Paper, *Loughborough University y CSGR*, Warwick, UK.

Fabling, R. y Sanderson, L. (2008). "Firm Level Patterns in Merchandise Trade", Occasional Paper 08/03, *Ministry of Economic Development*.

Feenstra, R. C. y Rose, A. K. (2000). "Putting things in order: trade dynamics and product cycles", *Review of Economics and Statistics*, Vol. 82, No. 3, pp. 369-82.

Görg, H.; Kneller, R. y Muraközy, B. (2008). "What makes a successful export?", Working Paper 1399, *Kiel Institute for the World Economy*.

Jenkins, S. (2005). "Survival Analysis. Unpublished manuscript", *Institute for Social and Economic Research*, University of Essex, Colchester, UK.

Kiefer, N. (1988). "Economic Duration Data and Hazard Functions", *Journal of Economic Literature*, Vol. 26, No. 2, pp. 646-679.

Lee, E. y Wang, J. (2003) *Statistical Methods for Survival Data Analysis*, Wiley Series in Probability y Statistics. Third edition.

Mirondo, A. y Requena, F. (2008). "The intensive and extensive margins of trade: decomposing exports growth differences across Spanish Regions", *Universidad de Deusto*, mimeo.

Nitsch, V. (2007). "Die another day: Duration in German Import Trade", Working Paper No. 2085, *CESIFO Area Conference on Global Economy*.

Proudman, J. y Redding, S. (1998). "Persistence and mobility of international trade", in *Openness and Growth*, ed. James Proudman and Stephen Redding (London: Bank of England).

Rauch, J. E. (1999). "Networks versus markets in international trade", *Journal of International Economics*, Vol. 48, pp. 7-35.

Rauch, J. E. (2007), "Development through Synergistic Reform," Working Paper Series 13170, *NBER*.

Rauch, J. E. y Watson J. (2003). "Starting Small in an Unfamiliar Environment", *International Journal of Industrial Organization*, Vol. 21, pp. 1021-1042 .

Redding, S. (2001). "Specialization dynamics", *Journal of International Economics*, 58, pp. 299-334.

Roberts, M. J. y Tybout, J. R. (1997). "The Decision to Export in Colombia: An Empirical Model of Entry with Sunk Costs." *The American Economic Review*, Vol. 87, No. 4, pp. 545-564.

Schott, P. (2004). "Across-product versus within-product specialization in international trade", *Quarterly Journal of Economics*, Vol. 119, No. 2, pp. 647-678.

Snoeck, M.; Casacuberta, C.; Domingo, R.; Pastori, H. y Pittaluga, L. (2009). "The Emergence of Successful Export Activities in Uruguay: Four Case Studies", Working Paper No. R-556, *IDB*.

Tybout, J. R. (2003). "Plant- and firm-level evidence on 'new' trade theories", in *Handbook of International Trade*, ed. E. Kwan Choi and James Harrigan (Malden, MA: Blackwell).

Volpe Martincus, C. y Carballo, J. (2007). "Survival of New Exporters: Does it Matter How They Diversify", *IDB*, mimeo.

Anexo

1. Especificaciones empleadas

En este apartado se realiza una breve descripción de las distintas especificaciones utilizadas en el presente trabajo. Las mismas se refieren al **¡Error! No se encuentra el origen de la referencia.** de la **sección III** y al **¡Error! No se encuentra el origen de la referencia.** de la **sección V**.

En las dos primeras especificaciones se realiza el análisis para los países pertenecientes y no pertenecientes al bloque Mercosur+Chile, por separado.

En el caso denominado "censura izquierda" se eliminó de la base los flujos de exportación observados durante el primer año de análisis teórico correspondiente para cada país. La eliminación de dichas observaciones responde al hecho de que si el primer año en el que se observa comercio coincide con el primer año de análisis teórico, no se conoce con exactitud cuándo comenzó el flujo.

Numerosas relaciones comerciales cesan y vuelven a ocurrir, exhibiendo lo se llamó "intervalos múltiples" de comercio. Es decir, un país determinado compra un producto dado a Argentina, abandona el mercado para luego en años posteriores, volver a comprar ese mismo producto exportado por Argentina y volver a abandonar el mercado. Aproximadamente el 50% de las relaciones comerciales experimentan intervalos múltiples de comercio. De ellas, el 51% presenta dos intervalos de comercio, el 28% exhibe tres intervalos y el 13%, cuatro. El resto presenta entre 5 y 9 intervalos de comercio. El punto de partida para el análisis es considerar a estos intervalos múltiples como independientes unos de otros. En este sentido, es interesante concentrarse en la distribución de los intervalos al excluir los intervalos múltiples. Para ello se consideraron dos criterios alternativos. En el caso denominado "Primer intervalo" se mantuvo en la base de datos al primer intervalo dentro de los intervalos múltiples y en el caso denominado "Un único intervalo" permanecieron en la base sólo aquellas observaciones o pares producto-destino para los que se observa sólo un intervalo. La idea detrás de estas especificaciones es analizar si los primeros intervalos o los casos con un único intervalo tienen un comportamiento distinto a los intervalos de orden superior.

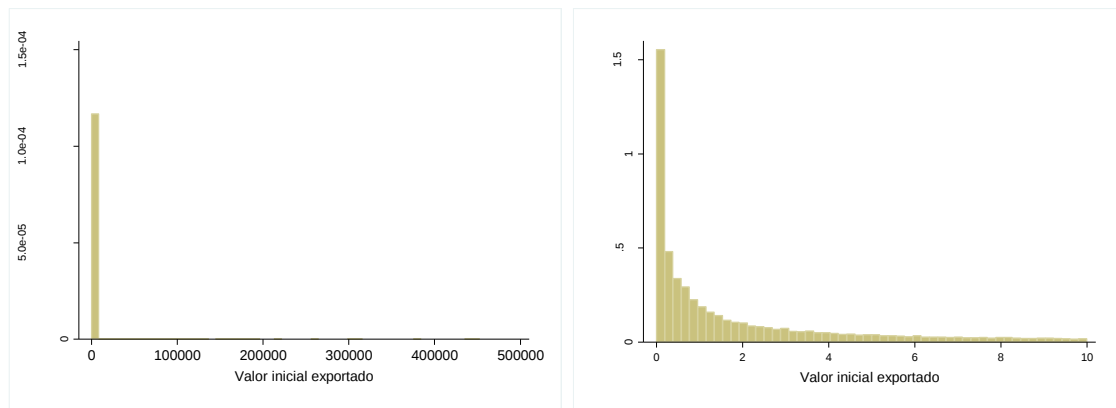
Otra forma de abordar los casos de intervalos múltiples es considerar la posibilidad de que algunos de ellos sean el resultado de un error de medición. Específicamente, si el tiempo que transcurre entre dos intervalos es corto, podría ser que la brecha haya sido medida incorrectamente por lo que no sería apropiado interpretar el cese del primer flujo o intervalo como "fracaso". En este caso sería más apropiado interpretar a los dos intervalos como uno solo. Para permitir dicha posibilidad, se supone que la brecha de un año entre dos intervalos es un error por lo que se unen las dos observaciones en un mismo intervalo y se ajusta la duración consecuente. Este caso se denomina "Error de medición (1 año)" y considera como "fracaso" a la ausencia de comercio durante dos años consecutivos como mínimo.

Las tres especificaciones denominadas "Valor inicial mayor a..." eliminan del análisis a aquellos flujos cuyo valor en el primer año de comercio es menor a determinado valor. Se consideraron tres umbrales para el valor inicial del flujo exportado: mayor a los USD 10.000, mayor a los USD 100.000 y mayor al millón de USD.

En el caso denominado "Raíz cuadrada del valor inicial" se calcula tanto la duración media como la mediana ponderando cada intervalo u observación por la raíz cuadrada del valor exportado durante el primer año del flujo. En el caso de referencia cada observación tiene el mismo peso pero si las observaciones con duraciones más cortas corresponden a intervalos cuyas exportaciones son de bajo valor, no sería correcto asignarles el mismo peso dado que se estaría sobrestimando la brevedad de los intervalos. Por este motivo se ponderan las

observaciones en el presente caso. Se utiliza la raíz cuadrada del valor inicial ya que la distribución de los valores iniciales se encuentra sesgada a la derecha. Esto puede observarse en la Figura A.1. El panel izquierdo de la Figura presenta la densidad de los valores exportados durante el primer año de cada flujo mientras que el panel derecho hace lo propio condicionando a que el valor inicial exportado no supere los USD 10.000. Existe una gran cantidad de intervalos con valores iniciales bajos, lo que genera una distribución sesgada a la derecha. La ponderación propuesta le otorga una mayor importancia a los intervalos de mayor valor y le resta énfasis a los de menor valor.

Figura A.1. Valor exportado durante el primer año de cada flujo, en miles de dólares (USD)



Fuente: Elaboración propia en base a UN COMTRADE.

A los fines de analizar si la incorporación de los “nuevos países” afecta la duración de las exportaciones disminuyéndola, se mantuvieron en el análisis sólo aquellos destinos que no sufrieron modificación alguna a lo largo de todo el período 1993-2012.

El nivel de agregación de los datos también puede afectar la duración de la experiencia exportadora. Por ello, se realizó el análisis considerando niveles mayores de agregación: 4 dígitos y 2 dígitos.

2. Variables explicativas

Cuadro A.2. Variables explicativas, definición y fuente de datos

Variable	Definición	Fuente de datos
Valor inicial del flujo	Ln del valor de la exportación en el primer año del intervalo	UN Comtrade
Distancia	Ln de la distancia entre las dos ciudades más pobladas (en km)	CEPII (Centre de recherche français dans le domaine de l'économie internationale)
Frontera	Dummy, =1 si cuentan con una frontera en común	CEPII
Idioma común	Dummy, =1 si hablan el mismo idioma	CEPII
PBI per capita (PPA)	Ln del PBI per capita del país de destino en paridad del poder adquisitivo (PPA)	Penn World Tables (Versión 7.1)
Exportaciones totales	Ln del total de exportaciones de Argentina a todos los países de destino en el primer año del intervalo	UN Comtrade
Exportaciones por capítulo	Ln de las exportaciones totales de Argentina de un capítulo determinado a todos los países de destino en el primer año del intervalo	UN Comtrade
Exportaciones por producto	Ln de las exportaciones de determinado producto a todos los países de destino en el primer año del intervalo	UN Comtrade
Comercio bilateral	Ln del total de exportaciones de todos los productos de Argentina a un país de destino determinado en el primer año del intervalo	UN Comtrade
Intervalo previo	Dummy, =1 si existe un intervalo de comercio previo dentro del período analizado	UN Comtrade
Volatilidad del tipo de cambio	Cambio porcentual anual del tipo de cambio entre Argentina y el país de destino en $t=-1$ y $t=0$ con $t=0$ como el año inicial de la relación comercial	Penn World Tables (Versión 7.1)
Desalineamiento del tipo de cambio	Tipo de cambio de Argentina con el país de destino en el año en el que se inicia la relación comercial respecto del promedio del TC para el período	Penn World Tables (Versión 7.1)
Mercosur+Chile	Dummy, =1 si el país de destino forma parte del bloque Mercosur+Chile cuando el flujo se inicia	UN Comtrade
Nivel de desarrollo	Dummy, =1 si el país de destino es de ingresos medios o bajos según el IDH	PNUD (Índice de Desarrollo Humano)
Arancel promedio	Promedio del arancel a las importaciones de bienes argentinos establecido por el socio comercial durante el intervalo bajo consideración	TRAINS (Trade Analysis and Information System)
Tipo de cambio flexible	Dummy, =1 si el intervalo de comercio comprende algún año posterior a 2001	
Homogéneo	Dummy, =1 si el bien exportado es clasificado como homogéneo	Página web de Rauch
De referencia	Dummy, =1 si el bien exportado es clasificado como de referencia	Página web de Rauch
Dummies por año	Dummy, =1 si el intervalo de comercio contiene al año en consideración	

3. Resultados de los ejercicios de robustez

Cuadro A.3. Muestra sin observaciones censuradas a la izquierda: Resultados para la totalidad de los destinos

Variables	(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)
Valor inicial del flujo	0,99071*** (0,0021)	0,98975*** (0,0021)	0,99096*** (0,0021)	0,99096*** (0,0011)	1,01237*** (0,0014)	1,01237*** (0,0011)
Distancia	1,03158** (0,0144)	1,031588** (0,0146)	1,03883*** (0,0143)	1,03883*** (0,0083)	0,96492*** (0,0096)	0,96492*** (0,0076)
Frontera	0,87546*** (0,0252)	0,87197*** (0,0255)	0,80896*** (0,0251)	0,80896*** (0,0143)	1,05116*** (0,0169)	1,05116*** (0,0130)
Idioma común	0,93174*** (0,0153)	0,92885*** (0,0156)	0,87809*** (0,0154)	0,87809*** (0,0091)	1,05918*** (0,0100)	1,05918*** (0,0077)
PBI per capita (PPA)	0,99994 (0,0000)	0,99993 (0,0000)	0,99984** (0,0000)	0,99984** (0,0000)	1,00004 (0,0000)	1,00004 (0,0000)
Exportaciones totales	1,11963*** (0,0256)	1,12749*** (0,0258)	1,25482*** (0,0255)	1,25482*** (0,0137)	0,79453*** (0,0170)	0,79453*** (0,0132)
Exportaciones totales por capítulo	0,99513* (0,0027)	2,0037 (0,0000)	0,98925*** (0,0027)	0,98925*** (0,0016)	0,99873 (0,0018)	0,99873 (0,0014)
Exportaciones totales por producto	0,98757*** (0,0024)	0,98965*** (0,00255)	0,98235*** (0,0024)	0,98235*** (0,0013)	1,01095*** (0,0016)	1,01095*** (0,0012)
Comercio bilateral	0,99221** (0,0035)	0,99169** (0,0036)	0,98659*** (0,0035)	0,98659*** (0,0020)	1,00540** (0,0022)	1,00540*** (0,0017)
Intervalo previo	0,86502*** (0,0091)	0,86329*** (0,0092)	0,76797*** (0,0090)	0,76797*** (0,0048)	1,21652*** (0,0060)	1,21652*** (0,0047)
Volatilidad del tipo de cambio real	0,78348*** (0,0381)	0,77880*** (0,0386)	0,64146*** (0,0376)	0,64146*** (0,0215)	1,20321*** (0,0252)	1,20321*** (0,0201)
Desalineamiento del tipo de cambio real	1,12411*** (0,0313)	1,12749*** (0,0318)	1,24234*** (0,0312)	1,24234*** (0,0172)	0,92588*** (0,0210)	0,92588*** (0,0163)
Mercosur+Chile	0,99458 (0,0158)	0,99264 (0,0160)	0,99288 (0,0158)	0,99288 (0,0088)	1,00167 (0,0109)	1,00167 (0,0081)
Nivel de desarrollo	1,03127** (0,0124)	1,03086** (0,0126)	1,05421*** (0,0125)	1,05421*** (0,0073)	1,00783 (0,0080)	1,00783 (0,0061)
Arancel promedio	1,00011 (0,0002)	1,0073 (0,0002)	1,00032 (0,0002)	1,00032** (0,0001)	0,9978 (0,0001)	0,9978 (0,0001)
Tipo de cambio flexible	0,73051*** (0,0273)	0,72760*** (0,0278)	0,50358*** (0,0267)	0,50358*** (0,0152)	1,24607*** (0,0177)	1,24607*** (0,0140)
Homogéneo	0,99729 (0,0217)	0,97853 (0,0315)	0,99242 (0,0217)	0,99242 (0,0122)	0,99638 (0,0143)	0,99638 (0,0109)
De referencia	1,01592 (0,0108)	0,98935 (0,0189)	1,02429** (0,0108)	1,02429** (0,0062)	0,97102*** (0,0072)	0,97102*** (0,0057)
Observaciones	69.835	69.835	69.835	69.835	69.835	69.835
Log likelihood	-479.255	-272.745	-8.106	-8.106	-4.418	-4.418

Estratificado por industria	No	Sí	No	No	No	No
Cluster por destino y producto	No	No	No	Sí	No	Sí
Dummy por año	Sí	Sí	Sí	Sí	Sí	Sí
Error estándar entre paréntesis						
*** Significancia estadística del 99%; ** significancia estadística del 95%; *significancia estadística del 90%						